



株主価値

わたしと私ー129



げんじあきら

目次

会社は誰のものか

お母さんとお父さん筑波行く

筑波健康研究室

株主総会のリハーサル

エビデンスのことなんだけど

今日はサッカーの日

隣のスーパー

このトマトおいしそう

ちょっと宿題やっとく

会社は誰のものか

自分の考えてる会社のあり方

会社に愛があってもいい

誰かが創業してるんだから

誰かが何かを愛してたんだ

会社は自分のものと思っではいけない

株主も束ねるといい

100年経ってもオンナ辛いのは続く

会社は自分のものと思っではいけない

みんなもう長けてる

どこかで試さないとダメ

お店のみんなも長けてる

社外取締役

株主もそれで要求するんだ

おもしろい会社探すんです

まるで逆だからな

会社は自分のものと思っではいけない

結婚おめでとう言う

監督の絵

株主価値

1人で遊んどくからいい

株主総会うまくいった

空飛ぶから

50人だとタイヘン

梅田も同じだから西宮と

ゆうおはよう

明日サッカーの試合でしょ

おばあちゃんとか座りやすい

株主価値

個人株主が多い

株主会員

1万8千人

一気に個人株主が増える

株主の意向を代行しないと

ひまわりはオンナに支えられてる

どんくらい株主価値上がるか

消臭剤

ネット通販できるの

またまた名物オンナだよMMは

北陸のお客さんから問い合わせが多い

わたしがボケってしてた

株主に迎合する

株主の意向を代行しないと

自由にしています

すごいドキドキする

サッカーって格闘技

株主はサポーター

万博は明日だな

N Y娘の大坂麵

リニアモーターカー

ウチの子はまっちゃん

大宮も変わってきてる

階段転ばなかった

季節外れの寒さ

大坂で中華どうか

かしわ餅

銀座行ってそのままテレビ局

サポーターは手出す

女性の株主増やすこと

原宿ガイです

そういう目でオンナ見てない

みんなヒットメーカー

ネットで保育室見れちゃう

会社っておもしろくないです

買収はできない

いびつな株主と会社

多数派工作になってしまう

株主会員に知ってもらうための取材

ひまわりに身体が動くかどうか

株主は投資家だと考えている

誰でも見れる株主通信

テレビで見てて

これでファンが10%増える

株主会員

あなたの研究会覗いてみたい

傍聴席あるみたい

お茶の水だね

早く帰って見せて飛行機

毎日8時間は寝てる

ゆう歩けるの

映画見に行く

女性株主の立場から

株主会員の話し

現実的な価値って

殺到してる

高級車に乗っている感じ

オトコの株主会員も増える

岡山とスペインの合性

起こさないでいたら怒る

麵工場止まったら影響大きい

銀座じゃない岡山のス페인

全国区っていうのがついた

不安なところ地固めしてる

オンナの個人株主が増える

株主の数を増やしたい

株って商品です

株主戦略です

中国は株主会員っていうわけにはいかない

映画終わったのか

映画のはしご

わたしってー

抱っこして

プレオープンなのに

美容室の店長リリ

もう準備完了なんか

岡山気に入ったのか

母乳出てるんだけど

4人目のあかちゃん

お兄ちゃんだからか

利尻岳に登ろうと思うんです

新しいあかちゃんとノンビリ温泉

株公開は挑戦だったんだ

社員価値はすごい上がりました

あなたが楽しいとみんなも楽しい

株主とわたしって希薄

ニュースバリューがあります

今どきなんでしょう

噂になんない社長でも困る

カリスマ性

保育の話しが頻繁にある

明るいニュースじゃないですか

子育てとひまわり育て同時に

今日から飛行場で寝る

自立してる

あなたが育った

急に泳げるようになった

今日の夕刊に出てる

これまでのこと

奥付

会社は誰のものか

お母さんとお父さん筑波行く

.....今日さーお母さんとお父さん筑波行くから

.....

ああーお母さんは保育園のお迎えまでには帰ってくる

.....

アイと2人で帰ってきてもいい？

.....

玄関のカギ？

.....

え.....ちょっとーいつかはトモに玄関のカギ渡すけどさーまだ4才だからー

.....

平気なのはわかってるけど

.....

うんーお母さん忙しいからって思ってくれるのはありがたいんだけど

.....

わかってるートモとアイだったら2人で平気なのはーわかってる

.....

うん

.....

うんーお父さん筑波の研究室行くようになったからー確かにねートモとアイにお願いしないといけないこといっぱい出てくるとは思うけど

.....

水曜と金曜日

.....

朝早く出ることになる

.....

うんー健康とかさーいろいろ研究するんだよ

.....

健康ってねートモもアイもお医者さんに行ったことがないじゃない

.....

うんーカゼないしね

.....

うんー健康なんだよー2人とも

.....

お店に来るお客さんにも健康でいてほしいからさー

.....

うん

.....

わかんないなーどういう研究するのかーお母さんには

.....

そうだね

.....

ああ.....おはようございますーよろしく申し上げます

.....

ゆうはお父さんが見てるから

.....

ええ

.....

ああ.....わかったー考えとく

.....

うん

.....

.....そうかー近所にマンションがすごいできてるからなー

.....

ふーん.....でも満員だよ

.....

うんーゆうも1オになったらお願いしたいんだけど

.....

ああー予約していく.....

筑波健康研究室

ああーチョウさん.....

.....

ああーうれしいの？

.....

ああー化学のおじさんも近くにいるしね

.....

ここの部屋でいいの？

.....

うんーあなたが決めればいいんじゃないの？

.....

ああー室長が決めるのか.....どこ行ったんだ？

.....

決めてくださいだって？

.....

ふーん.....じゃーいいんじゃないの？あなたが決めれば

.....

ああーマッチさん？

.....

今日来るのか

.....

ああーオーナー来るからか

.....

ひまわりいっぱいいるんだよねーこういう人

.....

ゲノムってなに？

.....

ああーよくわかんないけどーなんでゲノムやってーひまわりなんだろうね

.....

ああー人に近いところで仕事したいのか

.....

そうか

.....

うんーもう向こうの研究所辞めてひまわりに常勤するって

.....

うんーオーナー活かしてくれると思うよ？

.....

あなたも博士だしーマッチさんも博士でしょ？

.....

すごい人がいっぱいいるよな

.....

うんーこれからだからさーひまわりは

.....

そうね

.....ああーすみません

どこ行ってたの？

化学のおじさんと相談です

ああ

筑波健康研究室の考えで相談してたんです

ああ

今度の株主総会でも話してください

うん？わたしが話すの？

株主価値は上がるしー私の約束でもあるから

ああ.....わかった

そんで.....

部屋とかいいいの？

ああーチョウさんが決めてくれればいいです

株主総会のリハーサル

もしもし

.....私です

今日株主総会のリハーサルあるからさー

ああ.....トモとアイは私がお迎えに行きます

今日どこなんだ？

筑波にいますよ？水曜日だから

ああ.....そこからじゃ間に合わないよ

ああーまだ何もやってません

ああ.....大丈夫ーわたしが帰るから

そうですか？

平気.....リハーサルだから

ああ

今いいか？

どこなんです？

まだ家.....もうすぐ出るけど

ああ

筑波健康研究室やるのー株主価値にプラスだって言ったじゃない

ええ

発表だよな

まだ何もやってないから研究報告はできないけど

今さー.....株主ってそうなのかなー

ああー研究がプラスかどうかですか？

うん

時代がそういう方向に動いているんじゃないですか？

時代が？

何か根拠がほしいんです

ひまわりの美容の根拠？

たとえばー洗顔やるとするでしょ？

うん

クリームなんか使うとしたら

ああ

洗顔の仕方とか

ああ.....

今たくさん美容のビジネスあるんだけど

わたし使ったことないよ

根拠でしょ？

うん

ひまわりで根拠持てばいいんです

なんでキレイになるのか？

ええ

キレイになるのはいいけどな

ええ

ホント？とか思うから

わかります

カリスマー髪はすごいけど.....そういうとこあんまり言わない

そうでしょうね

なんで？

よくわからないと思います

カリスマはデザイナー？

ええ

食べることもある？

あります

どんなこと？

免疫力高める食事とか

ああ.....

キレイになる食事ってあるんじゃないですか？

そうか？

ええ

なんなんだ？これは

エビデンスのことなんだけど

エビデンスのことなんだけど

エビデンスって？

証明とかそういう意味なんだけど

根拠とか？

ええ

エビデンスの時代なんか？

そうです

じゃーただおいしいだけの時代じゃなくなっちゃうの？

望まれてるんじゃないですか？

キレイになる食事？

そうです

ふーん.....

お客さん価値が上がるんでしょうけど

企業価値が上がるんじゃない

ええ

当然株主価値も上がるけど

ええ

ふーん.....

まだ何もやってはいませんが

ああーだけど発表する

.....

途中でダメにしないでしょ？

ああー自信があります

そう

私達の家族で実証してると思うんだけど

だってわたしわかんないよ

あなたの食事がそうなんですけど

なんで？わたし栄養の事は詳しいけど健康はわかんないよ

旬の食べ物が1番だとかやってます

それはそうだよ.....おいしいから

魚が多いとか

まあ〜.....

根拠を示せるといいんでしょ？

うん〜わたしにやることがなんでいいのか

それをやらないといけないと思うんです

ああ.....そうか

これからのひまわりの1つの方向だと思います

エビデンス？

そうです

エビデンスってみんなわかる？

まだでしょうね

じゃ〜なんて言うの？

根拠でしょ？

なんでキレイになるか？

そうです

髪はな.....見ればわかるけどな〜

ええ

クリームしたって〜わかんないもんな

.....

わかるようにするのか

ええ

なんか難しそう

簡単ではないですね

大丈夫？

ええ

なんでええなのかわかんないけど

信じることでしょーけど

今日はサッカーの日

.....ああーゆうおはよう

.....

先に下行ってる？

.....

ちょっと待ってよ.....

.....

ああ.....うん

.....

わかってるー転ばない

.....

なんだよ.....もうー

.....

どうなってんだ

.....

.....

.....

これでいいか

.....

.....ゆうー

.....

え.....あんたもう下にいるの？

.....

そんなに速くしないで.....

.....

そうか？

.....

先にトイレ？ああ.....

.....

ここで待ってたのか

.....

.....よいしょ

.....

うん

.....

うんーまだ少し寒いね

.....

うん

.....

ああ.....ゆうはまだカレンダーがわかんないのか

.....

そうー今日はサッカーの日

.....

うんーみんな起きてくるわよ

.....

もういいの?.....

.....

オムツしないの?

.....

ああ.....わかったーあっち行ってて

.....

うん

.....

フー.....どうなってんだ

隣のスーパー

ああ.....いい天気ですね

おはよう

ああ.....もう用意してるのか

ゆうもユニホーム着てるわよ

ああーちょっと顔洗ってきます

うん

.....

うんー車に気をつけてよ？

.....

ああーちょっと出してみるか.....

.....

ああーおはようございます

.....

トマトですか？

.....

え.....いいんですか？

.....

ああーじゃーサラダもつくるかー朝

.....

そうね.....いつもありがとうございます

.....

ああ.....

ああ.....おはようございます

トマトいただいた

ああ.....いつもありがとうございます

.....

ええ.....サッカーに行ってきます

.....

ええ.....みんな上手になってきてます

.....

ええ.....いってきます

うんーおいしいごはんつくってるから

ええ

.....おばさんどうもありがとう

.....

ええ

.....

さて.....ごはん炊こう

.....

.....

.....

.....

.....

.....いいか

.....

うん？.....わたし〜

.....

ああ〜どうした？

.....

朝から整理してる？隣のスーパー？

.....

ああ〜調べてみるか

.....

ああ〜あなたが調べて？

.....

うん.....いい

.....

うん

.....

.....隣のスーパーって〜お客多かったけどな

.....

.....わかんないもんだな〜

このトマトおいしそう

.....もう帰ってくるか

.....

このトマトおいしそうだなーちょっと食べてみるか

.....

ああー甘い.....

.....

いいじゃない.....

.....

ああ.....おかえりー

.....

うんートマト食べてたー甘くておいしい

.....

うんーサラダにしてあるから

.....

今日は監督いなかったでしょ？

.....

いたの？

.....

ふーん

.....

そう

.....

ああ.....ゆうもうお風呂じゃないの？

ああー私がいいます

お願い

.....

サッカーの試合？

.....

来週？

.....

ふーん.....できるの？試合

.....

うん〜行くわよ〜

.....

そんで〜トモはどこやんの？

.....

ミッドフィルダーって？

.....

中田さんみたいなところ？

.....

どうなるんだろう

.....

うん

.....

アイはまだ試合はないよな

.....

ああ〜まだだよな.....

.....

うん〜4才になったらね

.....

まだまだ先って.....すぐだよ

.....

うん〜ゆう待ってんじゃないの？

.....

うん

.....

トモがサッカーの試合するようになったのか

ちょっと宿題やっとか

.....トマト持ってった？

ええ

みんなトマト好きそう

甘いからですね

フルーツみたいだよ

ええ

あんなトマトがあるんだね

ええ

.....

.....

ちょっと宿題やっとか

ああ.....

いい？

ええ

企画が溢れる・企画をする・魅力が溢れる・魅力ある商品が溢れる・生活者が溢れる・生活の定番・見えざる悪魔が溢れる・挑戦者が溢れる・変革の方法・一つ目の信号

強い情熱・発達の遅い枝・地盤・地のダム論・知のダムを構築する・生活をデザインする・商品を創る・商品開発者・商品を創る方法・戦略

さらばマーケティング・マーケター・愛が溢れる・人が動く押しボタン・愛を育てる・愛を生める子どもたち・自分を育てる・人を育てる・恋するって？・クリエイティブに生きたい

創造的な生き方って？・いい考え出すって？・閃き・売上を目指さない・会社って？・氷山のように・紙芝居のように・心棒・会社を動かす人・経営トップ

会社の本質を動かす人・表と裏・よろい・観客席・心の中の逃げ道ー保険かけるな・疑問の扉・研究・研究の方法・出没する研究者・ころろが消えるなみだってなんだ・ころろを活かす・時代ってなんだ・時代はエスカレー

ター・個の時代・インターネット時代動かす・時代を変える人・青い豹描けますか・ワンパターン症候群・常識

お金の本質・銀行ってなんだ・儲けのエクスタシー・組織って・自在な組織・成功請負人・光源・情報発信力・おもしろい・遊びのエクスタシー
遊びどころ・かわいい・感性が溢れる・感動したいんだよ・あかちゃん1・あかちゃん2・あかちゃん3・流れをつくる・逆流・リスクテイキング
展開・権力には弱いから・わたしのカリスマ・権力エクスタシー・求心力・真のリーダー・人が動く・ひまわりの情報システム・情報システム・情報システムのこれから

オーラがあるって・気ってなんだ・救世主・ノウハウ・奇異・プロフェッショナル・決定力・エースストライカー・ヒーロー・カオスからの脱出
希望・ドミノのように・知力・知力の時代・サイエンスでしょ・プロデュース・健康・病気ってなんだ・ストレス・体力
学習・コンセプトとお手本とモノ・学習と教育・社会はどこへ・市場経済社会・競争社会・育つ社会・仕事・分業・敷石のような仕事
一匹狼・自信・自信喪失症・自信回復・ふんばる・逃げない・躊躇・企業価値

.....

1 2 8

会社は誰のものが

株主価値だよ？

ええ

もうすぐ株主総会だし〜ちょうどいい

ああ

いろいろ問題になってるよね

そうですね

なんなんだ？問題って

やっぱり〜会社は誰のものがじゃないですか？

会社は株主のもんだね.....法律的には

そうですね

なんでこんなことが問題になるかというと.....買収だ

そうですね

アメリカだったら問題にはならない

ええ

会社は株主のものでいいから

そうですね

だけど日本はちょっと違う

ええ

情情的に社員のものである

ええ

お客さまのものでいいけどな

ええ

あなた.....ひまわりのオーナーなんだけど

ええ

どう思っているの？

私は〜ひまわりの大株主として〜ふさわしい人になろうとしています

なに〜？

.....

はじめて聞いた

ええ

なんなんだ？それは

ひまわりを投資の対象にしているわけではありません

ああ.....

お金が狙いでひまわりの大株主をしているわけでもありません

うん

たまたま.....会社ってこうあるべきだって思ってたことを〜あなたがやってくれた

ああ

その発足の考えみたいなのを忘れないようにしたい

自分の考えてる会社のあり方

じゃー.....

会社は株主のものなんだけど.....ちょっと違います

.....

株主は会社に投資することで利益を得ようとしています

うん

市場経済社会ですからーこれでいいんだけど

でもあなたは違う

目指しているものが違います

自分の考えてる会社のあり方を追いたい？

ええ

だったら経営者やればいいじゃない

たまたまだけどー私はひまわり経営はできない

わかんないから？オンナが

ええ

.....わたしがやってるのは経営執行者だけどーあなたがやってるのは取締役

なんだね

まあーそうですね

だけど.....まだ取締役の役割がしっかりしてないから浪人やってる

ええ

なんか.....学者でもあるよな

.....

経済とか経営の

そんなつもりはありません

フツウの株主じゃないよね

ええ

ゼンゼン株式覧とか見ないし

.....

今日ひまわりの株がいくらかわかんないし

.....

すごいおかしいよね

私はおかしくないけど

フツウの株主じゃないから

ああ

だから.....会社は株主のものなんだけどーだけどあなたはおかしい

私はーこれでいいんだと思いますけど

フツウにしろ？

フツウにしろとは言いませんけど

そうか？

株主だったらーもっと会社に愛があってもいいんじゃないかって言ってるんです

ああ.....でもー愛はビジネスには余計なもんだよ

ああ

完全にそう思われてるよね

そうですね

ムリだね.....あなたの考えがフツウになることはないよ

.....

それは困ること？

困りますね

なんで？

ビジネスは遊びです

うん？

ああー食べることと寝ることと遊ぶことしかーゆうにはないんだから
なんでゆうが出てきちゃうんだ？

それが人間の主要3分野です

.....

しかも遊びは備わったものだから

備わった？

ああ.....ゆうはーどう見ても遊びを学習したとは思えないから

ああ.....

だから.....備わっているものはエクスタシーがあるから

ああ.....

過剰になって崩れます

ビジネスも崩れる？

会社に愛があってもいい

そうです

お金儲けと同じ？

ビジネスはおもしろくなって過剰になって崩れます

お金儲けがもっともっとになるのと同じか

ええ

ふーん.....やっと何が言いたいのかわかった

.....

ビジネスはおもしろいのね？

競争ですから

.....

競争するって一人間に備わったものです

.....

競争に勝ちたい気持ちを抑えることは難しいから

.....

ビジネスはどうしても過剰になるんです

もっともっと？

ええ

ひまわり一売上いつも最高記録してるんだけど一もっとももっとになっちゃう？

やってる人が

ああ

お客さんには関係ないことだけど

ああ一つまりわたしが最高続けたくなっちゃうんだね

それがフツウです

そのフツウが良くない？

過剰ですから

ムリしてまで最高やろうとするのか

ええ

ムリが失敗になって壊れるのか

そうです

壊れるのもフツウのことなんだ

そうです

ふーん.....どこかでバランスとんないといけないんだ

そうです

愛があってもいいんじゃないかって.....バランスのことが

オンナ辛いから身体が本当に動くのかーおもしろいことが過剰になって身体が動くのかーになります

ああ

フツウは.....オンナ辛いから身体が動くなんてービジネスでは消えていくんです

ああ

ビジネスはおもしろいから

ひまわりも.....いつかオンナ辛いからはーことばだけになっちゃうのか

フツウはですけど

フツウにしたらいけない？

そうです

.....会社は誰のものかってーそういう時ー難しいよな

.....

株主でそんな人いないよ

私のーひまわりの株主としての立場の話しをしているんです

だからーあなたは特殊なんだよね

フツウではないです

でも市場経済社会から外れるわけでもないんだ

そうです

誰かが創業してるんだから

あなたみたいな株主っているのかなー

いないかもしれませんね

なんでいないんだろう

オーナー型で最初は会社ってあるでしょ？

うんー誰かが創業してるんだからね

.....

ああ.....行くの？

.....

ゆう.....眠くなかったのか

.....

ああ.....ここおいでー

.....

うんーわかった.....

.....

帰る時電話して

.....

うん

.....

じゃーゆうーいってらっしゃいしょうか

.....

うん？あんた眠たいの？

.....

うん.....ゆう眠るから

.....

いってらっしゃい

.....

気をつけて

.....

なんだーゆうガマンしてたんだ

ああ

.....

.....

寒くはないか

ええ

.....そんでー創業してるんだからービジネスのおもしろさだけで創業って少ないか

あってもーすぐに崩れるとは思うんです

でも崩れない場合もあるよね

たまたまー時代がそうさせるってあるでしょうね

たとえばITとか？

ええ

買収とかね

ええ

おもしろいだろうね

そうですね

でもー時代が過ぎればながくは続かないか

そうですね

ビジネスとして創業してるんじゃないかってー愛はあったことになるか

ええ

どうしてもーおいしいおかしつくりたかったとか？

ええ

電子の技術とか？

車とか

ああ.....創業の精神だね

ええ

みんなー誰かが何かを愛してたんだ

そうです

ひまわりも同じか

あなたのオンナ辛いからだった

それがひまわりの創業の精神？

ええ

でもだんだん薄れる？

ビジネスがおもしろくなりますから

誰かが何かを愛してたんだ

それに.....会社が大きくなると一社会的なプレッシャーも大きくなります

ああ.....ビジネスの結果求められるからね

そうすると一もう創業の精神どこではありません

愛はどこかにいっちゃうんだ

そうです

愛がどこかにいっちゃった会社っていっぱいあるんだらうな一

いっぱいって.....ほとんどじゃないですか？

ああ.....

ビジネスが過剰になる宿命を持っているんですから

どこかで壊れるんだ

会社で壊れないところはありません

うん？

今健在であっても.....ビジネスの過剰の宿命で一壊れたと同然にならなかった

た会社はありません

ああ.....ああ

もし株を公開していたら.....もっとビジネスの結果を求める動きは加速して
しまいます

経営者は結果だからな

ええ

株主で.....オンナ辛いからをわかってくれる人は一いないかな一

オンナ辛いからを看板にしていると一女性が寄ってくるからいいですね

なんじゃそれ.....

そう思う株主はいるんでしょうね

去年質問があったね

そういうことでしょうね

わたしは本当にオンナ辛いからやってるんだけどね

じゃーオンナ辛くなくなったらーひまわりは潰すのかになります

オンナ辛い時代なんかこないわよ

ああ.....

オトコばかりだからね.....そこがわかんない

ああ

ビジネスコンセプトだと思ってる

けど.....ビジネスコンセプトだと思ってくれるだけでもいいんじゃないですか？

ああ.....そんな感じだよ

だからってー諦めてはいけないんだけど

わかってる

.....

あなたの立場聞いたんだけど.....わかりやすいけどフツウじゃないな

ええ

株主が分散しちゃったら.....もう難しいよね

難しいでしょうね

だから.....変えがたい企業価値をつくっておけになるんだね

ええ

これが1番？

あなたのやらなければいけないことでしょうね

わたしがずっと社長じゃないから？

あなたがービジネスとか権力におかしくなる前に

ブ.....

あなたでなければーひまわりの変えがたい企業価値を確立できる人はいません

まあーそうね

ひまわりをーただのレストランにしてはいけない

ただの美容院にしたらいけないか

ええ

ただの保育室にしたらいけない

ええ

会社は自分のものと思ってはいけない

株主も束ねるといい

あなたの考えではさー会社は株主のものなんだけどーちょっと違うよね
ええ

あなたが会社経営してるのがフツウ

私にはひまわりは経営できない

うん.....

株主に徹しているんです

だけど.....お金欲しいわけでもない

ええ

ひまわりが会社として存在するっていうかーそういうもの求めてる

私の考えがあります

市場経済社会における会社ってなんだっていうことだね

ええ

こうあるべきだ

ええ

わたしがそこにホレたんだな

.....

だからーひまわりはフツウではない

ええ

社員のみんなもー同じ

ええ

だから.....株主価値も違う

ええ

会社は誰のものかになっちゃうとー.....会社は株主のものだけではーすまなくなってる

そうですね

どうなんだ？

会社は株主のものですけどー社員のものであり経営者のものでもありーなん

と言ってもお客さんのものですね

そこが違う

ええ

一般の株主はさーまた違うでしょ？

現実にはーひまわりは株主のものだってわかってるんだけどー自分がひまわりに関与しているのは持ち株分だけだから

ちっちゃいんだ

今のところー大株主はいない

あなた以外にはね

だからーどっちかというとー受け身的です
一般株主？

ええ

うん.....わたしのやり方がいいかワルイかの判断はするんだけど

ええ

どうしてくれとは言いにくい

そうですね

言ってるのはあなただけ

ええ

まあー大株主だから

ええ

だからってー.....一般株主の意見無視したらいけない

ひまわりは株主のものだから

そうだね

.....

株主総会の質問あんでしょ？

ええ

時間区切るとか良くないよね

そうです

なんか.....

あなたー社員を束ねてきました

.....

お客さんもーまあー束ねてきたようなもんです

うん

株主も束ねるといい

100年経ってもオンナ辛いのは続く

どうしたらいいのかなー

なかなかわかってもらえないんだけど.....辛抱強く話していくことだと思いますけど

オンナ辛いから？

オンナ辛いからがーひまわりのビジネスの看板でもいいから

少し妥協しろ？

距離があるんだからー少し歩み寄ってもいいんじゃないですか？

ああ.....

その中に.....オンナの辛いこととーひまわりの関係を話せばいいんです
わたしー取材とかやってないじゃない？

ええ

話した方がいいかなー

一般社会を束ねようとしたらーやった方がいいですけど

一般社会か

.....

社会ってーみんなの心の集まったもんだからータイヘンだ

ええ

誤解されやすいよな

ひまわりというビジネスの看板というふうに報道されて定着したらーまずい
それを恐れてるんだけど

一旦定着したら修正できない

うん.....まだ早いか

早いんでしょうね

ひまわりのお客さんはさー.....なんかーひまわりは違うよって思ってる

そうです

それってーオンナのこと1番に考えてくれてるにーなってるわけでしょ？

ええ

たとえばー化粧室がすごいとか

ええ

ちっちゃなことだけど.....いっぱいあるじゃない

そうですね

それが.....やっぱオンナ集めたいだけなのねーになったらまずい

ああ

そういうつもりじゃないから

そうですね

社会束ねるのは難しいよ

いろいろな人がいます

報道の人のこと？

ええ

束ねないといけないところからー束ねればいいか

そうですね

お客さんはさーどこかひまわりは違うんだよって思ってくれてるから

ええ

1番大事

ええ

株主もだけど.....努力するか

ええ

あなたがずっと大株主だったら問題はないんだけど

ひまわり100年も続けるつもりだったらやらないとけない

ああ.....100年経ってもオンナ辛いのは続くわよ

ああ

会社は自分のものと思ってはいけない

.....コーヒー

ああーありがとう

.....いい寝顔だ

ええ

うん？.....もしもしーわたしー

.....

ああ.....そうか

.....

うん

.....

設計の彼女が飛んできた？

.....

ああー全部やってくれてるのか

.....

ああーそれでなんだって？

.....

ああ.....上野の地元の人か

.....

ああー設計の彼女は上手だからな.....

.....

ああーオフィスビルにしたかったのか

.....

そうか.....

.....

ああ.....ああーちょっと待って？設計の彼女から電話だからーあとで電話する

.....

もしもし

.....

うんー今ウイルさんと話してたんだけど

.....

ああービルの1階と2階全部使ってくれか

.....

どんくらいあるわけ？

.....

レストランだけで3倍になるのか

.....

ああー角になるからね

.....

ああー今のお店どうするかなーそしたら

.....

センムはなんだって？

.....

上野はずっと何もやってないからって？

.....

ああ.....

.....

ちょっとあとで見に行く

.....

ああー今のお店のオーナーと話してからがいいか

.....

うん

.....

うん

.....

わかった.....うん

みんなもう長けてる

どうしよう

.....

設計の彼女の判断に任せた方がいいか

そうですね

忙しいよなー設計の彼女

ええ

なんでこういっぱいあるのかなー

みんなー少しでも良くしようと思ってるから

隣が引っ越すんだったら？

ええ

動きがみんな速いわー

そうですね

これだからさー.....ひまわりは株主のものだけではー納得できないよね

そうですね

うん？.....わたし

.....

うんー聞いた.....今

.....

うん

.....

ああ.....

.....

ああ.....

.....

2つやれるかなーしかも隣で

.....

ああー少しエイジ高くしてか

.....

ああ.....

.....

ああーその話し設計の彼女にした？

.....

まだだったら話して？彼女〜今のお店のオーナーと相談するつもりだから

.....

わかってる〜上野の特性あるから

.....

うん〜エイジ高いのもわかってる

.....

うん

.....

わかった

.....ハカセですか？

うん

.....みんな素早いな〜

素早い

.....

みんなもう長けてる

そうですね

お金は心配ないけど..... 2つできるかな〜上野で

.....

過剰になってるんじゃないかな〜

.....

見えなくなるかもしれないよね

.....

自信も過剰になるから

ええ

どう思う？

自信が過剰かどうか確かめてみるのもあなたの仕事です

ああ.....

どこかで試さないとダメ

秋葉原がすごくなってるじゃない

ええ

秋葉原から近いことは近いからね

ああ.....

神田のお店との関係だな

ああ

.....オンナ辛いからじゃなくてビジネスに長けてきたら〜まずいな

ええ

オンナ読めてるかどうかだ

ええ

.....

自信がないんですか？

.....

あなた次第ですけど

もう〜ハカセが設計の彼女に話してるから

2つやることは決まったようなもんですか？

そう

.....

あなたの言うようにさ〜自信が過剰なのか〜それともオンナ外してビジネス
になってるか〜試してみる

ああ.....

どこかで試さないとダメだよな

そうですね

このまま最高続けるなんてあり得ないことだから

ええ

.....いままで〜どこもひまわりが過剰になったことはないからさ〜
供給過剰ですか？

上海でも北京でも渋谷でも

ええ

今度はあり得るよな

ええ

失敗するかもしれない

渋谷の時も失敗するかもしれないでした

ああ.....

ひまわりの実力がどんくらいかー測れてないのかなー

みんな測れてるんだけど.....過剰になるのがフツウだから

過剰になっちゃったのか？

ええ

.....そうね

お店のみんなが1番よく知ってるのかもしれませんが

ああ.....ああ

店長がよくわかってるんでしょうね

.....もしもし

.....

ああーわたし

.....

ああー設計の彼女から聞いてきたのか

.....

みんなに聞いてくれって？

.....

ああ.....

.....

ああ.....そうか

.....

うん

お店のみんなも長けてる

設計の彼女すごいわ

.....

ちょっとお店が高齢になってるから若いお店にしてくれだって

みんなですか？

両方あっても上野だったらやれる

ああ.....

お客さん取られてんだって

若い女性ですか？

そう

ああ.....

確かにな.....秋葉原は若いからな

ええ

でも.....設計の彼女はすごいな

ええ

もうーここまできたらさーお店のみんなも長けてるんだよな

そうですね

お店のお客さんがなにしたいのかわかってる

ええ

それと違うことやったら経営者と社員がズレてきちゃう

そうですね

設計の彼女よくわかってる

そうですね

株主も同じだね

ええ

どう束ねるかだ

みなさんー他の会社と比較してる

投資するからにはね

それでひまわりの株買ってる

ああ

なかなかー今のようなことは見えにくいです

社員が長けてきてること？

財産なんだけど

ああ

まあー結局はあなたのチカラになるんだろうけど

束ねられなかったらーわたしがダメだ？

結局ーひまわりがダメだになるんだけど

株価は下がるんだ

そうですね

株価下がるとなーまた10%買い占めたとかー出てくるからなー

ええ

難しいよね

昨日の株価はどうなんです？

ほらーこれだよ.....かたくいってる

ああ

ずっと右上がり

ああ

今度の決算もいって流れてるから

ああ

難しいよなー

何がです？

右肩上がりだったら続けたくなる

.....

ちょっとダメでもいいようにしたがる

ああ

それが人間だよな

備わったものですね

備わったものってー競争のこと？

そうです

競争抑えないといけないな

そうです

抑えられるか

抑えないといけない

社外取締役

いろいろあったじゃない？不祥事みたいなもの

ええ

だいたい会社っていけないことするよね

まあ〜そうですね

ブランド崩れて〜どうにもなくなっちゃった会社もあるじゃない

ええ

なんでかって〜みんなわかんないと思うんだよね

それで〜社外取締役がうんぬん言われるんですけど

監査役いるじゃない

監査役は〜ひまわりは違いますけど.....昇進の1つのポストと考えてる会社が多いです

役にたたないのか

批判したら潰されます

ああ.....

社員じゃないから簡単です

ごくろうさま？

ええ

それで社外取締役なのか

昇進とは関係ない人についていうことですけど

これって.....必要？

会社は過剰になって崩れるのが常です

崩れたら社会が困るからな〜

崩れる前にチェックしないとイケない

できるんかな.....

できると思います

そう

そこまでいかないで〜ひまわり〜やれるといいんですけど

監査役でいいじゃないか？

ええ

ひまわりの監査役は〜社員から登用するなんてしなければいいんだ

あなたが批判されても甘んじて受ける体制にしないとイケない

今は.....うまくいってるよね

あなたが批判されるようなことしないから

コンプライアンスだよな

ええ

大丈夫

.....

だけど.....過剰になるっていうのー自分で抑えないと難しいと思うけど

それはそうです

監査役とか社外取締役にチェックしろって言ったってな.....

だからー社長のセンスってあるから

間違えるな？

ええ

あなたがわたしにウルサク言うじゃない？いろいろ

ええ

権力に溺れるなとかー売上目指すなとかー

ええ

そういう人がいればいいんだよな

ええ

いないよな

.....私が言っているのはーみんな人間の持っているーいいところだけー

過剰になってしまうことなんです

いいところって？

好奇心旺盛で研究します

ああ

ビジネスもうまくいくようになります

けど？

株主もそれで要求するんだ

いつも過剰になるわけだね

必ず

必ずか.....

.....

なんでだろうね

過剰になるように備わってる

なんでそうなってんの？

多分ですけど.....抑えることを前提に〜そういうものが備わっているんだと思います

戦争とかもだね

ええ

株主も〜それで要求するんだ

.....

もっと配分多くてもいいんじゃないかとか

ええ

もっともっとになる

そうですね

社員もだけど.....ひまわりの社員は要求しないもんな

ええ

なんでだろう

欲しいものはいろいろですから

いろいろって？

生きている満足感とか将来の期待とか〜そういうものが総合化されています
.....

お金の問題だけではありません

ああ.....

ひまわりの社員は〜毎日楽しいんだと思います

ああ.....

将来の期待感もあるし

うん

特に結婚しても働きやすい

.....

あなたが一子ども3人いて社長やってるんですから

ああ

あかちゃんが3人です

ああ.....

わたしもできるんだって思います

ああ.....

社員のあかちゃんは一ひまわりの保育園なんですよ？

うん一大阪なんか一新大阪と神戸しかないからさ一

ああ.....

名古屋なんかないし

ああ

名古屋は新しいお店考えないといけないんだよ一保育室と美容室のあるお店

ああ

やってあげないと将来が暗くなる

ああ.....そうしてください

でも一確かにひまわりの社員は要求することは少ないかもしれない

自分が活かされてるっていうか一尊重されています

ああ.....

安心はできないけど

崩れるって.....なんなんだ？

あなたでしょ？

権力？

ええ

なにやってんの？とか言いはじめたらダメなんだ

そうですね

難しいよな

おもしろい会社探すんです

仕事って〜ゆうのように考えれば遊びです

ゆうのようって？

食べることと寝ること以外は〜みんな遊びです

仕事は遊びなのか

遊びは備わったものだから

つまんなかったら遊ばない？

ゆうは好奇心あるからおもしろいもん探します

社員もおもしろい仕事探すわけだ

そうです

株主も同じか？

おもしろい会社探すんです

おもしろい会社ね.....儲けさせてくれることも含んでるんだ

参加してる喜びっていうのもあります

ひまわりの株持ってたらうれしい？

誇りとか

ああ.....そういう会社にしたいよな

ええ

今のところ〜まだ違うね

ええ

ひまわりの株持って誇りだって思ってるのは〜あなただけかもしれない

それと社員ですね

社員株主か

ええ

こうやって考えてみるとさ〜会社は誰のものかって〜簡単じゃないよね

ええ

あなただって〜自分だって言いたいだろうけど〜言わないし

言いたいだろうって〜誤解ですけど

わかってる.....だからさ〜わけわかんなくなっちゃう

ええ

すごいブランドの会社が〜おかしいことになっちゃうじゃない

ええ

1 番困るのは.....

株主だし社員ですね

直接困るのはやっぱ株主か

株価が急落するでしょうから

社員はまださー明日から給料 1 / 3 になるとかないからね

ええ

そういう意味だったらやっぱー 1 番リスク負ってるのは株主だね

ええ

あなただって.....ひまわりがおかしくなったらーゼロになる

ゼロどころではありませんよ

マイナスか

ええ

スーパーマーケットの神様みたいな人いたじゃない

ええ

やっぱ過剰だったのか

誰でもが過剰になるし過剰に気がつきません

権力あるし？

ええ

それが人間だ？

だからフツウですね

フツウね.....

その過剰を抑えることの方がフツウではないです

おかしいことだな.....

人間の本質だから

だからビジネスは過熱するのか

ええ

まるで逆だからな

あなたーわたしに抑える話ばかりするけど

ええ

競争するなって言うけど

ええ

競争しない社長なんてすぐクビになっちゃう

だろうけど.....時間が経てば失敗してクビです

.....

ながくても8年はもたない

.....

その間に会社も体力なくなります

ああ.....どうせダメなのね

そうです

あなたのは一まるで逆だからな.....

.....

そのスーパーマーケットの神様も一自分に勝てなかったのね

勝てないのがフツウです

だからそれでいいんだ？

個人的にはそれでいいんですけど

社会的にヒドイことになってるから

ええ

気がつかないよな

ええ

あのスーパーマーケットの神様にとっての会社って一誰のものだったんだろ

うね

自分じゃないですか？

自分？

ええ

株主じゃないの？

自分ですね

そうかー？

ええ

自分じゃうまくないよな.....

.....

あなたがーひまわりは自分の会社だって言ったらーわたしバイバイする

ええ

わたしがーひまわりはわたしの会社だって言ったらー社員がみんなバイバイするじゃない

あなたの権力が欲しい人だけが残るんですけど

そうだね

ええ

鉄道の会社の人もそう？

自分です

え.....

そうなんですよ

自分の会社って言えるのか？

ええ

.....全株持ってたらわかるけど

それでも自分の会社だと思っではいけないんです

そうか？

権力は人間の最大の敵です

社員とかどうすんだ？

そうです

じゃーみんな自分の会社だと思ってるからーおかしくなるんだ

過剰になるし権力の罠に勝てないんです

権力の罠ね

みんな負けます

ああ.....

ナポレオンだって誰だってーみんな同じ過ちなのにー自分は違うと考えてしまうことが最悪です

会社は自分のものと思っではいけない

会社は株主のものなんだけど.....

株主は会社は自分のものと思ってはいけない

ああ.....経営者も会社が自分のものと思ってはいけない

そうですね

社員もだね

ええ

お客さんはそうは思わないからな

けどーお客さんにはーひまわりは自分の会社だと思って欲しいんです
うん？

それでうまくいくんです

.....

お客さんだけにーひまわりは自分のものだって言える権限があるんです
それはお金払ってるからだ

みんなお客さんの払ったお金で生きてる

ああ

ひまわりはー女性がひまわりの持ち主なんです

ああ

それくらいでいいんです

ああ.....そういうことね

そこが逆になってしまうからーお客さんが見えなくなります

ああ

それで外すことが多くなってーズレて終わりにになります

ああ.....

私はひまわりの大株主だけどーひまわりはー世の中の女性達の会社だと思っています

.....

もちろん女性達に責任はないんだけど

ああ

それくらいでいいんだと思います

そうだね.....

.....

会社ってーお客さんのものだって言う人はいないもんね

ええ

株主が経営者か社員じゃない？いつも話しに出てくるのは

ええ

お客さんからお金いただいてるのにね

ええ

なんなんだ？これは

ビジネスって.....常に過剰なんです

常に？

最初だけです

なにが？

最初のお客さんには感激しました

ああ.....わたしも1号店の店長の時ー誰も来ないんじゃないかって心配した

.....

最初のお客さん来た時感激したもんな

.....

ああ.....ああ

.....

忘れちゃうんだよね

.....

なんなんだ？

.....

ビジネスは常に過剰なのか

ええ

愛なくなるんだよねービジネスって

.....

株主って.....愛見えないもんな

.....

ああーあなたは別だけど

結婚おめでとう言う

.....みんな用意できてる？

.....

じゃー行くよ？

.....

いいの？

ちょっと待って下さい

なにやってんの？

ヒゲやってなかった

ああ.....ちょっとヒゲやってなかったって

.....

ゆうー先に乗ってて

.....

ああー1人で乗れないか.....どうぞ

.....

うんーシートベルトしてください

.....

イヤだけど危ないから

.....お待ちどう

家のカギ締めてくる

ええ

.....

お母さんだけキレイだな

.....

アイもそうしたかったのか

.....

うんーみんなユニホームだからな

.....

ああ

.....いいわよー

出ます

うん

.....

うん？どこ行くの？

ガソリンです

ああ.....

.....

トモ.....結婚おめでとう言うんだけどー

.....

サッカー終わったら練習する？

.....

そうか

.....

ううんー何でもない

.....

アイも言うの？

.....

ああー一緒に言うことにしたのか

.....

昨日夜練習した？

.....

ふーん.....そう

監督の絵

なんか.....こっちがドキドキする

なにがですか？

こんなにいっぱいいるんだよ？

おめでとと言えるかですか？

うん

たとえ何があっても.....

それはわかってる

いいじゃないですかー2才と4才だから

わかってるけど.....

え.....最初に2人ですか？

え.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

息が止まった

ああ.....

アイ.....いつ絵描いてたんだ？

わかりません

.....

なに？安心した？

何も聞かれなかったから

不安は不安だったのか

ええ

なんであんなふうに話せるんだろう

わかりません

あなたの研究会でーあなた話すの聞いているからな.....

ああ

人前で話すこともあるんだって.....わかってそう

そうですね

なんか.....なみだ出てきちゃう

.....

うん？ああ.....なんでもないよー

.....

ゆうの食べるのない？

.....

まだあいさつしてるから.....終わったらね

.....

そうか？

.....

ああ

.....

ゆうーもっと小さな声で話して

.....

あのね.....監督の絵ってーアイ描いてた？

.....

ああーお父さんかと思ってたのか

.....

そうか

.....

ああ

.....

何回も描き直してた？

.....

そうか

.....

ああーさっきあいさつの時渡してた

.....

うん.....

.....

お父さんどこ行く？ああ.....

株主価値

1人で遊んどくからいい

うん.....もしかして一株主総会がなくなったら大坂行かれないかもしれないけど

.....

うんーこればかりはーわかんないからさー予定どおりにしておいて

.....

ああーオーナーの研究会は間に合うと思うー大丈夫

.....

うんーお願い

.....

うん

.....

お父さんは？

.....

わかんない？

.....

うんーお母さんちょっとネットさんと相談しておきたいから

.....

1人で遊んどくからいい？

.....

いいわよ.....

.....

飛行機持ってきたの？

.....

ああ.....ゆうのリュックの中か

.....

ああ.....2つも持ってきたの？

.....

じゃーここから動いたらダメだよ？

.....

ああ.....ネットさん

.....

ああー会場行こうと思ってたんだけど

.....

じゃーちょっとスライド通しで見てみよう

.....

うん

.....

.....

.....

.....

.....

ここ修正したのか

.....

ああーいいねーこれ

.....

うん

.....

ああ

.....

うん

.....

うん

株主総会うまくいった

.....ああーごくろうさまー

.....

みんなでお昼食食べたいけどーわたし大坂だよ

.....

うんーセンム.....お願いできる？

.....

うんー店長たち全員が集まること珍しいから

.....

うんーわたしはもうすぐ出る

.....

ああー.....そうかー大阪のオーナーの研究会出るのかーみんな

.....

わたしだけ先に行くわ

.....

とりあえず.....ここで解散しよう

.....

ちょっと.....今日はどうもありがとう

.....

わたしがまあー立派だと自分じゃ思うんだけどーこんな報告を株主総会でできるのもーみんなのチカラだから

.....

わたしが今日チャンとしたかったのはー株主と経営者と社員のお互いの役割だったんだけどーみなさん良くわかってくれたんだと思う

.....

やっぱりわたしたちはーオンナ辛いからひまわりやってるからーお客さんが1番

.....

今日報告したようにーお客さんのためにー今年はこんなことしましたっていう報告できるようにしたい

.....

また1年アイデア出してどんどん新しいことやって欲しいの

.....

それからー1人1人のお客さん大事だけどー社員の1人1人のチカラの集
まったもんがひまわりのチカラだからみんながチカラ上がるようにーここに
いるみんながお手本示して

.....

じゃー今日はどうもありがとう

.....

それからーさくらさんすごい忙しかったけどー株主総会うまくいったどうも
ありがとう

.....

それからーネットさんの毎年進歩するプレゼンの技みたいなもんもーありが
とう

.....

今日のことはみんなの誇りにしていいと思うからー帰って社員に伝えてくだ
さい.....どうもありがとう

.....

うんーおつかれさまー.....

.....

ああ.....ちょっと急いでー空港か

.....

じゃーセンムお願い

.....

わかった

.....

えーとーゆうは.....

.....ああーここです

ああ.....ありがとう

ああ.....急ぎますか

うん

.....

うんー先に行くから

.....

ああ.....タクシー待たせておいてくれたのか

空飛ぶから

.....ギリギリだなー

ええ

もしもし

.....

ああー杉さん？わたしー今タクシー乗ったから

.....

ああー空港

.....

うんー間に合うからーそのままやって？

.....

オーナーも一緒だから.....オーナーの研究会は心配ない

.....

うん

.....

お願い.....

さくらさんは来ないんですか？今日は

うんー何かあったらいけないからさー株主総会のあとで

ああ

あなたの研究会には間に合うようには来る

ああ

さくらさんいないと心配なんですよ？

ああ.....

あなたの研究会でさくらさんいなかったらーあなた切り回せないよ

ああ

株主総会でもそう

そうですね

アタマが切れるっていうかー機転がきくっていうか

そうですね

.....

うん？

.....

トモとアイはねー今日は来ないんだよー大坂

.....

保育園にずっといるんだって

.....

そうー夜まで

.....

ごはんはさーあかちゃんひまわりで食べるようにしてある

.....

そう

.....

うんーもう大きいから心配ないよ

.....

そうだね

.....

うん

.....

うん？

.....

うんー新幹線より飛行機の方が速いわよ.....ずっと

.....

うんー空飛ぶからじゃないの？

.....

うん

50人だとタイヘン

.....さすがに50人だとタイヘンだな～

え？さくらさんいたんですか？

.....

ああ～一次の飛行機だったんですか

.....

ああ～.....

いないとわたしたち困ると思ったんだって

ああ～まさしく

あなたの準備できてる？

.....

ああ～さくらさんお願い

.....

ちょっと下でお茶しよう.....ノド渴いた

ああ.....

ゆう寝たのか

朝からずっとだから

そうね.....

どうですか？研究会

うん～みんな活発

ああ.....あなたの話し聞きたいだろうな

みんな話したい

ああ.....

自分の行き先がわかんないんだよね

ああ.....

わたしは自分の行き先がわかってるって思ってるからさ～

そうでしょうね

ああ.....おつかれ～

.....

ああ～オーナーの研究会出るんですか

.....

どうぞどうぞ

.....

ええ

.....

.....ここでもいいか？

ええ

重いでしょ？

ああーいいです

.....

なんだかーみなさんあなたに話を聞いて欲しいんだろうな

なんかー相談事が多くなったよね

ああ

いいのかなー

相談事がオンナ辛いことだろうから

そうなんだよね

ひまわりでもたくさんありましたけど

うんーオンナっていろいろあるからさー

ええ

ああ.....オレンジジュースお願いします

コーヒーで

.....

ええ

あなたの研究会すごいなー続々だよ

ああ.....

なんかーサンドイッチかなんか食べる？

そうですね

ああ.....すみません

.....

うん？.....もしもし

ああ.....サンドイッチ1つお願いします

どうしたの？保育園終わった？

梅田も同じだから西宮と

.....うん〜3日に行こうかな〜

.....

そうか〜もうできちゃったのか

.....

社員どうした？

.....

決まったのか

.....

そうか

.....

急だったけどよくできたよな

.....

わかった〜6月1日だ

.....

うん

.....

うん

.....

.....もしもし

.....

ああ〜西宮どうだ？

.....

順調？研修も終わった？

.....

そうか

.....

うん〜オープンの時行くわよ〜梅田も同じだから西宮と

.....

そう

.....

ああ.....設計の彼女がそっちいるのか

.....

ああーセンムもか

.....

ああ.....そうだねードキドキだよなー

.....

うん.....

.....

わかった

.....

うん

.....

うん？.....わたしーどうした？

.....

取材？

.....

ああ.....経済番組か

.....

出た方がいい？

.....

ああ.....個人取材じゃないからか

.....

じゃー任せるーさくらさんに

.....

うん

.....

キレイにしとくの？いつ？

.....

来週の木曜日？

.....

生なの？

.....

ああー今日お店の取材とかするの？

.....

ああーわたしの取材もする予定だったのか

.....

ああーわかった.....生ね

ゆうおはよう

ああ.....ゆうおはよう

.....

ううんー明るいけどまだ早いわよ

.....

ああーオッパイいいわよ.....

.....

ああー先にトイレね.....

.....

うん

.....

今日？

.....

サッカーだけど

.....

ユニホーム探したけどなかった？

.....

ああーゆうのユニホームは下にあるんだよ

.....

もぅいいの？

.....

お母さんもう顔洗ったよ

.....

そう

.....

うんーオッパイね

.....

うん

.....

ああーアイおはよう

.....

うんー花キレイだよ

.....

うん

.....

うんー4日万博だけど3日に梅田に行っていいかなー

.....

うん

.....

ううんートモとお父さんにはまだ話してない

.....

トモなんか言ってた？ああ.....

.....

ああ.....ああートモ3日ってー何かあるの？

.....

5日あるのか

.....

じゃー3日梅田行くけどいい？

.....

じゃーお願い

明日サッカーの試合でしょ

明日サッカーの試合でしょ？

.....

行くわよ

.....

今日はしっかり練習しないとイケないのか

.....

お父さんは？

.....

起きてた？

.....

上のトイレでヒゲやってた？

.....

そう

.....

トモ.....そこのカゴからゆうのユニホーム出してくれない？

.....

ああ.....ゆうが行った

.....

ゆうーオッパイもういいの？

.....

そう？

.....

自分で着れないわよ.....

.....

ああートモに手伝ってもらって

.....

うん

.....おはよう

おはよう.....

じゃー行きますか

アイ外で花やってる

ああ.....

ゆうは着替え中

ああ

.....アイーそろそろ出かけていいか？

.....

.....これは夏だな

うん

106人も亡くなったんですか.....

うん.....あなたも気をつけてよ？

ええ

電車の時ー何両目に乗ってんの？

だいたい.....中頃ですか

そうしてよ？1両目には乗らないでよ？

ええ

.....

ああ.....じゃー行ってきます

暑いからタオル持って

ああ.....

.....

みんな持って

.....

.....

うんー暑いわよ？今日は

.....

ああーゆうのタオルね.....

おばあちゃんとか座りやすい

.....あんだ今どこなの？

.....

上野？

.....

今のお店も改装したいの？

.....

ああ

.....

おばあちゃんとか座りやすいように？

.....

ああ

.....

ふーん.....設計の彼女でもわかんないことあるのか

.....

ああーお昼から施設行って聞いてくるのか

.....

うんー任せる

.....

うん

.....

隣だけど全く違うお店になるな

.....

.....

.....

このお魚おいしそうだな.....

.....

ああーおかえり.....

.....

なんじゃそれは.....

.....

汗ダラダラ？

.....

なんでゆうモノなの？

.....ああー座ってるだけでも汗になるんですよ

ああ.....

ゆうーすぐお風呂にしよう

早く入って.....汗が床にたれてるわよ

.....

うん

.....

うん

.....

すごいな.....もう夏なんか？

.....

明日の試合も暑いよな

.....

.....

.....

洗濯しとこう.....

.....

すごいな.....

.....

.....

.....

.....

.....

ハーイ

.....

ああーおじさん.....

.....

うんー今から朝ごはん.....刺身？

株主価値

なんかー朝からご馳走でしたね

うんー釣りに行ったみたいなんだよね

ああ.....

つくりにくれたんだよ

ああ

なんだろうねーあの魚

ああ.....

上に行ったのか

ええ

.....ゆうーどんどん大きくなる

そうですね

もうつかまって立てるから

ああ.....

オッパイ飲むのがおかしいよ

ああ.....

.....わたしーはじめてだけどーテレビ出る

ああ.....なんですか？

経済番組で真面目だって言うから

生ですか？

さくらさんが取材受けてるんだけど.....できたら放映の時出演してくれないか

ああ

来週木曜なんだけど

夜ですか？

うん

じゃー早く帰っておきます

株主価値とか聞かれるよな

時期が時期ですから

うん.....株主価値上がってる

株主総会でも株主価値については一何も質問されなかったですけど

うん

配当上げたし.....充分だって思っているんでしょうね

そうかな.....

お客さまの価値上げてるのがいいんでしょうね

それは認めてくれたよね

ええ

株価も上がってるし

言うことないです

株主価値で1番なのはーやっぱ株価かなー

そうでしょ？損失が大きいから

次に配当？

それもあるけど.....やっぱ持ってて自慢できるかどうかじゃないですか？

自慢できるな

自慢できなければすぐに手放します

ああ.....自慢できるな

ひまわりは話題性もあるし.....自慢できるんじゃないですか？

話題性ってーよくわかんないんじゃないの？オトコには

ああ.....

オンナはな.....知らない人はいないと思うけど

株主総会でも女性が多かったですね

3割だって

女性ですか？

多い方なんだって

そうでしょうね

買収防止の対策認めてくれたじゃない

ええ

ちょっと質問多かったけど

上場廃止にするっていうんですから

株主価値は下がるか

上場廃止になったら

ああ.....

個人株主が多い

でも〜はっきりさせておくべきですよ

それでもひまわりの株買ってくれるかだよ

ええ

株主総会のあと株上がってるからさ〜

そうですか？

やっぱ北京がうまくいってるのが大きいよ

大きいお店ですからね

それもあるけど.....時期もある

あの買収対策で株が下がらなかったのは良かったですね

うん.....ひまわりって〜株買い占めたら〜すぐに上の10人で80%になっちゃう

そうですね

それは覚悟しておいてもらわないといけない

ええ

上場廃止にしないために〜オーナーの株出してくれじゃ困るから

ええ

そういうことになっちゃうよね

ええ

思う壺になる

ええ

個人株主が多いじゃない？ひまわり

みなさん少ないんですけど

オンナが買ってくれてるんだよ

儲かってるから

そうでしょうね

だけど株主総会には来ないんだよね

ええ

株主価値上げてくれるって信じてるんだよね

ひまわりのお客さんだろうから〜わかるんでしょうね

株主会員って〜ありかな〜

ひまわりのですか？

うん

個人株主が少なくなったらやるといいです

ああ.....

個人株主は増えているんですか？

伸びてるか？

ええ

今年は大幅に増えたな

あ.....

でも.....株主価値上げるのにはいいよな

株主会員ですか？

うん

それは.....ひまわりのような会社でしたら〜当然かもしれないです

やろうかな〜.....

.....

やんないでも増えるからな.....

ええ

北海道とか九州とか四国の個人株主は少ないんだよね

ああ.....お店ないですからね

今度やっとな岡山だからね

ええ

株主会員

宣伝とかしてないからーお店が宣伝媒体だよ
それでいいんじゃないですか？

株主会員だったらさー割引きとかするのかなー

.....

そうじゃなくてーなんか考えたいよね

社員割引きはやってるでしょ？

ああーやってる.....

いくら割引いてるんですか？

40%

ああ.....大きいなー

そんで株主がゼロっていうのはーおかしいな.....

それはおかしいですね

やっぱやろう

.....どうやって把握するんですか？

自分で申請してもらっちゃう

ひまわりの株を売った時は？

ああ.....自分で申請しないよな

ええ

名義書き換えの時しかダメだよな

.....信じてやればいいのかもかもしれません

いろんなオンナいるとは思うけどな

ええ

名義書き換えまでわかんないことは確かだけど

ええ

疑ったらキリないもんな

ええ

ちょっとネットさんに相談してみよう.....

.....

メールでやるからちょっと待って

ネットさんまだ日本ですか？

うんー連休終わったらインドじゃないかなー

ああ

.....こんなのやってるとこなんかないよな

.....

.....

.....

.....

.....

なんて言うかなーネットさん

.....

あなたーどうなってんの？

何ですか？

ひまわりで食事することあんでしょ？

ええ

社員じゃないからカード持ってないじゃない

ええ

フツウの支払いしてるのか

会員ですけど

ああ.....株主会員でも1枚しかもらえないけど

いいんじゃないですか？

でも一緒に食べた人も割引くから

ええ

それでいいか

ええ

個人株主優遇だもんな

ええ

フツウだったらさータダ券とか出すんだろよね

そうですね

それじゃな.....

うん？.....もしもし

1万8千人

お店で申請できるようにすれば簡単だからいいか

.....

本当に株主かどうかって〜どうやって判断するの？

.....

名義書き換え書類持ってきてもらうのか

.....

売ったら？

.....

うん〜申請してくれないかもしれない〜売ったって

.....

次回の名義書き換えの時に株主じゃなかったら請求させてもらうのか〜差額

.....

できる？

.....

ウオークさんが今でも把握してるの？

.....

ふ〜ん.....知らなかった

.....

1万8千人？

.....

すごい数だな.....

.....

ああ〜ウオークさん健康やろうとしてるのか

.....

そうか.....

.....

そうか

.....

わたしの株主総会の話し？

.....

ああーほとんどがオンナの個人だからね

.....

わかった.....ちょっとセンムとハカセに相談しないといけない

.....

ああーそうだねー実際やったらウオークさんがタイヘンになるわけだ

.....

わかった

.....

うん

.....

うん？行くの？

.....

ゆう.....あんた寝なくなったね

.....

うんーいってらっしゃい

.....

うんー電話して.....終わったら

.....

うん

.....

お父さんのところがいいの？眠いの？

.....

ああ.....眠いはずだよなーサッカーしてきたんだから

.....

うん

.....

おやすみ

一気に個人株主が増える

もしもし

.....

わたしだけど

.....

今いい？

.....

個人株主のことなんだけど

.....

うんー1万8千人だって？

.....

そんでーひまわりの会員でさー株主会員つくったらどうかと思うんだよ

.....

うんー5%割引き

.....

社員は40%割引きだからさー株主だけ何も無いのはおかしいから

.....

そんでーネットさんに相談したらいろいろ難しいところありそうなんだよ

.....

株買ってくれた時は名義書き換え書類示してくれたらいいんだけど

.....

売った場合さー一次の名義書き換えまでわかんないじゃない？半年わかんない

.....

そしたら半年分もし黙って使ってたら.....請求させていただくにしたらいいんじゃないかって

.....

ところがさーそれやるのってーウオークさんになっちゃうじゃない

.....

今でもやってるから簡単？

.....

ああー株式事務やってくれてるとこと関係しないといけないんだね

.....

ああ.....そんでーウオークさんは何やろうとしてるの？

.....

シューズ？

.....

1万8千全部やるんか？

.....

ああ.....3年継続してくれたらか

.....

ああーそしたらいいか

.....

ああーまだ上場してから3年にならないからね

.....

最初8千人だったの？

.....

1年経たないのに2倍になったわけ？

.....

ふーん.....そうか

.....

3千くらいね.....ちょっと待って

聞いていました

できる？約束しちゃったら戻れない

オーダーでは難しいですね

あのさーオーダーじゃできないんじゃないかってオーナー言ってる

.....

シューフィッターのデザインでカッコいいのイージーオーダーでつくったら
できる？

.....

どうかな.....

ああー少しお金がかかりますけど

どんくらい？

1足千円

1万で300万円じゃない

ええ

じゃーそれもやろう？

.....

一気に個人株主が増える？

株主の意向を代行しないと

ゆう.....

寝ました

そのままでもいいの？

寝かせた方が.....ゆうはラクです

ああ.....こっち

ええ

.....楽しいことがあったんだろうなーこの寝顔

ええ

.....

.....

.....コーヒー

.....

うん？.....わたし

.....

ああ.....

.....

うん

.....

ああーウオークさんのメール.....ああ

.....

じゃーやるか

.....

うんーハカセから連絡ないけど

.....

わかったーじゃーハカセと相談して連絡くれる？

.....

うん

.....

センムーやろうって

ああ.....

こういう個人株主に応援してもらった方が防げるって

ああ.....いいかもしれませんね

でもこれはすごいことだな

ええ

株主を会社が把握しないとできない

そうですね

やってるとこあるかな.....

あり得ないんじゃないですか？

そうか.....

そこまで株主の事考えないしー株主の応援も考えませんよ

そうか

サッカーのサポーターの考えですねーこれって

ああ.....いいじゃない

できるかどうかです

ウオークさんだな.....

そうですね

なんたって1万8千だからな

この人達が応援してくれたら強いですね

うん

.....

なんか.....いいんじゃないかって気がしてきた

ええ

サポーターね

ひまわりはオンナに支えられてる

うん..... 6月1日にネットでお知らせ出して

.....

sondeー決算後からだからー4月1日に株主名簿に名前があった株主だね

.....

ああーそうか？じゃー書いてみて？

.....

そこさくらさんいる？

.....

一緒に相談して

.....

それから.....ネットさんにー6月1日からシステムができるのか聞いて

.....

うん

.....

わかった

.....

うん

..... 1株今いくらですか？

え.....なんなの？

ああ..... 88万円ですか？

それは上場の時

ああ

もう100万円に近いよ

じゃー１００億円買ってくれてるんだー個人株主

ああ.....すごいことだな

ええ

こんくらいのことしないといけない

ええ

株式分割した方がいいかな.....

まあー買いやすくなるんだけど

うん

売りやすくなるから

ああ

でも.....すごい信頼してくれているんですね

うん.....１万８千だからね

個人以外でも.....１万９千くらいですか？

そんなにもならない

ああ.....

やっぱーひまわりはオンナに支えられてるんだ

ああ

オンナばっかりのサポーターかー.....

.....

でもよく買えるよなー１００万円で

ええ

ふーん.....

.....

今日はいい話しだったな

そうですね

あんまりさー個人株主の事考えない

ああ.....

良くないよ

サポーターだと考えればね.....大事にしないといけない

配当多くしたからーそれも良かったかな

そうですね

.....やっぱ一広島も札幌も博多もやんないといけない

そうですね

これでいいんだな.....株主とひまわりの関係

そうですね

やっとなんか一見えてきた

ええ

ネットさんのおかげだな.....

どんくらい株主価値上がるか

ちょっと聞きたいんだけど

ええ

これやってどんくらい株主価値上がると思う？

30%は上がるんじゃないですか？

じゃ一個人株主が30%増える？

実際には個人株主が増えているところでしょうから

測れないか

ええ

わたしは一こうやって個人株主が増え続けてくれたらOKなのね？

ああ.....あなたの役割ですね

もちろん業績ワルくなったら株主減るんだろうけど

なんたって100万円ですから

ああ

ウオークさんが個人株主を全員把握するんだったら.....10倍の株式分割と

かできないでしょうね

大きくなり過ぎること？

ええ

そうかもしれない

2倍分割なんかはあるだろうけど

株高くなり過ぎたらやろう

そろそろです

そろそろって？

１００万円が限度だと思うけど

ああ.....

それにしても個人株主が多いですね

うん

いいことですけど

なんか.....やっと上場の意味が見えてきた

そうですか？

うん

.....

次の株主総会の話しが決まったようなもんだ

ああ

なんで気がつかなかったのかな.....

株主価値の話ししなかったから

ああーそうね

ひまわりが誰に支えてもらいたいかもーはっきりしました

あなたはさー大株主だけど.....支えにはなるけど

ちょっと違うんでしょ？

まあーそんなとこ

.....

なんで岡山やったり拡大するんだって.....意味もわかってきた

ああ

全国どこでもオンナいるんだし

中国にもいますけど

うん

中国はどうするんですか？

しばらく今のまま

１００％連結ですか？

うん.....北京のお店みたい

ああ

中国で上場するとかーまだ考えるの早いと思う

そうですね

トロントもあるけど.....

.....

札幌もある

ああ

消臭剤

あなたの研究室どうなんだ？

ああ.....順調だと思うけど

マッチさんってどうだ？

まだはじめたばかりだから

わかんない？

勘の良い女性です

そう

チョウさんと消臭剤やろうって話し合ったんです

消臭剤？

私もですけどみんな得意だから

得意って？

微生物と衛生とA g イオンと光触媒と

なんじゃそれ

ああ.....微生物が栄養補給する時にー分解させて臭いを発生させるんだけど

光触媒使ってんじゃない

いいんですけど.....急場の場合には消臭剤があった方がいいから

トイレとか？

ええ

A g イオンは？

水中はこれでいいんだと思うんです

やってるよ？北京だって

新しく建築するところはみんなやってるからー衛生は大丈夫だと思ってます
なのに消臭剤？

イスとかーあるでしょ？

ああ.....

空中は空調が微生物やってくれてるんだけど

ひまわりはさー美容室もだけど保育室もレストランも.....衛生に気をつけないといけなからさー

ええ

しっかりやってるつもりだけど

ええ

まあーイスとかテーブルとかはね

ええ

うん？.....もしもし

.....

ああーどうした？

.....

うん？メニュー画面？

.....

ああ.....きてるーワルイーすぐ見て電話する

.....

うん

.....

わかった

.....

.....

.....

ふーん.....ちょっと送る

ええ

.....

.....

.....

.....

これ誰がつくったのかな.....

ああ.....

ネットさんしかできないよな

ええ

ネット通販できるの

.....ああーネットさんが教えるから自分でやれって言ったのか

.....

ふーん.....でもよくできるよな

.....

ずっとこればかりやってた？ああ.....

.....

でもよくできたよな

.....

ネットさんにも言われたのか

.....

連休明けたらインド行くからって？

.....

ふーん.....このシステムってーお金とか連動してるんだよね

.....

ふーん.....どうなってんの？

.....

そんでこのメニューは.....

.....

八カセか.....

.....

お金の事はソムさんに手伝ってもらったのか

.....

あんた人動かせるな〜.....

.....

ふーん.....なんか〜こんなにいっぱいあった？ネット通販できるの

.....

そうか

.....

建物はどうなってるんだっけ？

.....

もう完成する？え.....そうなの？

.....

ああ〜6月1日からだからね

.....

ああ.....ちょっと待って〜予告か〜

.....

そうじゃないけど.....仕入れは大丈夫？

.....

ああ〜倉庫に入れるものしかやんないのか

.....

ああ〜お店に入るものやったらまずい

.....

ああ.....じゃ〜みんな筑波にあるものだ

.....

倉庫のお兄さん？

.....

倉庫のお兄さんにも手伝ってもらってるわけ？

.....

ふーん.....そんで〜シバ娘は？

.....

わたしに早く電話しろって怒られたのか

.....

ふーん.....ちょっとシバ娘と相談するからちょっと待って

.....

言ってた？自分に電話来るからって？

.....

ああ.....

またまた名物オンナだよMMは

.....なに笑ってんの？

ああ.....

またまた名物オンナだよ〜MMは

そのようですね

.....もしもし

.....

ああ〜シバ娘？

.....

そう.....MM

.....

うん

.....

筑波店の近くのアパートに引っ越したのか

.....

ずっと会社にいる？

.....

ああ.....徹夜か〜

.....

ああ.....

.....

ああ

.....

うん

.....

そうーじゃー大丈夫なんだ

.....

ああーシバ娘がそこまで言うんだったらいいわよ

.....

ああ.....

.....

わかった.....

.....

時間つくって見に行く

.....

うん

.....

わかった

.....

うん

.....

.....そのままやらせてやってくれ

ああ

シバ娘がちゃんとやるから

ああ

なんか.....ずっと泊まり込んでやってんだって

ああ

人の配置してもいいかっていうからOKした

ああ

.....いろんなのがあるよな

若者ってー自分がやりたいことが見つかったらーすごいパワーを出すんで
しょうね

うん.....

ネットさん.....

.....もしもし

.....

わたし.....

.....

そう.....

.....

大丈夫なのか

北陸のお客さんから問い合わせが多い

今日お昼からわたし行って来るよ

ああーその方がいいですね

やっぱ一人だな

.....

ひまわりオリジナルの商品けっこう持ってるけどーもしMMがここまでやんなかったら埋もれるよな

ええ

どうしても目がいかない

ええ

うん？.....わたし

.....

うん

.....

ああ.....さよさんがやってくれるのか

.....

うん

.....

わかった.....それからさーこのことで動いてる人ってー他に誰かいるの？

.....

ハカセね.....ああ

.....

NY娘も？なんで？

.....

え.....麺やりたいのかーMM

.....

正味期限が難しいよな

.....

ああー北陸のお客さんから問い合わせが多いのか

.....

ああ.....ああ

.....

わかった

.....

.....もしもし

.....

うんーMMのこと

.....

え.....スープ入り開発してるわけ？

.....

ああー通販できないから？スープ開発しないと

.....

ひまわりラーメン？

.....

ラーメンだけか

.....

あんた今どこ？

.....

じゃーわたしお昼からちょっと行くから食べられる？

.....

自信あるの.....あんたたちすごいね

.....

わかった

.....

フーなんかーみんな動いてる.....わたしだけが知らない
だからシバ娘があなたに電話しろって言ったんですよ
ああ.....

フツウだったら社長怒るんだけど
なんで？

自分が知らないから
わたしが知らないことばかりじゃないの？実際には
そうなんだけど

わたしがボケってしてた

お昼食べたらちょっと行ってくる
みんなどうします？
わたしだけでいい.....すぐ帰るから

ああ
明日トモサッカーの試合だし
ええ

お願い
NY娘筑波ですか？

うん
じゃー試作だろうけど.....持って帰ってください

ああ.....ギョーザ屋のおじさんにギョーザ頼んでおいて
ええ

.....驚きだな
ええ
うん？

.....
もしもし
.....

筑波にいるの？

.....

ああ.....わたし昼から筑波行くよ

.....

それならいい？ ああ.....もうできてんの？

.....

内装やってんのか

.....

ああ.....あんたたちすごいと思って

.....

わかった.....みんなに言っておいて？ お昼から行くって

.....

うん

.....

結局わたしがボケってしてたんだ

そのようですね

なんか〜みんなすごいよな

だけど.....MMが動かなかったらこうならなかったんです

そうだね

.....

わたしこういうのがうれしいんだよな

そうですね

なんか.....みんな6月1日にしてあるけど大丈夫かな〜

.....

西宮はセンム常駐するからいいか

ええ

梅田は今度見るけど.....

やってることを大きくするだけだから

ああ

筑波は今日見るからいいか

ええ

あなた筑波行きはじめてるけど一気がつかなかったんだ
ここまで進んでとは思いませんでした
ふーん.....
だけど.....時間ってアッという間に過ぎるんですね
うん.....そんな感じする
みんながそれぞれ動かないとムリです
うん.....そんだけ大きくなったんだよな〜ひまわり

株主に迎合する

何やってもネットさんが動いてんだけど.....インドいるのに〜よくわかるよ
な
インドいるからかもしれない
浸かってないから？
あなたも浸かってないし
あ.....そうか
.....

こういうのって〜株主価値からは見えないじゃない
企業価値ですね
.....

企業価値があります
ああ
それは株主価値にもなるし〜お客さま価値にもなります
ああ.....そうね
.....

結局〜株主価値上げようと思ったら企業価値上げないといけないわけだ
株主に迎合するってあるんだけど
うん？
できもしないのに配当したり
それって〜株主に迎合してるんか？

.....

経営者の保身じゃないの？

ああーそうですね

成績上げないといけない

ええ

本当の株主価値じゃないよね

そうですね

最近いっぱいあるじゃない？粉飾みたいなもの

あります

みんな自分のためだよ

そうですね

株主に迎合するのも自分のためか

あなたのように一考える人は少ないです

わたしのようになって？

オンナ辛いからとか.....サポーターを束ねるとか

サポーターを束ねるな.....

フツウは.....経営者は一株主はウサンクサイモンです

うん？

口出してほしくない

ああ.....

あなたの考えはちょっと違います

ちょっと違うって.....わたし今日から考えがはっきりしただけだよ

.....

いままでボヤっとしてた

ああ

10%ひまわりの株買い占めたって脅しあったじゃない

ええ

だから北京どうのこうのって

ええ

警戒する

ええ

守りになっちゃうよね？考えが

ええ

だけどそれはおかしい

だけどフツウはこうなってるんですよ？

経営者にとっての株主？

ウサンクサイ

ああ.....株主総会終わるとホッとするのか

そうです

わたしは違うよ

そうです

あなたが大株主だからかもしれないけど

株主の意向を代行しないと

あなたに迎合してもな.....

.....

でもーわたしがサラリーマンの社長だったらー同じことするかもしれないな

.....

なんとか逃れる

ええ

これじゃーカラ回りするよな

たまたま私達は役割が分かれています

ああ

あなたは経営者としてーまい進すればいい

まい進な

.....

取締役でもあるからな

ええ

株主の意向を代行しないとイケない

ええ

株主価値上げていかないといけない

そうですね

わたしたち.....お互いに報酬ずっともらわなかったじゃない

ええ

まだ報酬もらえるような内容じゃなかったし

ええ

あなたは報酬もらわないまま

株主です

もうそれでいいのか

ええ

実際には.....すごい経営に影響及ぼしてるよね

株主の立場からです

そうか

曖昧にしないようにやらないといけない

今度研究室やるじゃない

ええ

報酬どうするの？

誤解を受けないようにしないといけない

だけどみんなあなたが適任だって言う

ああ

何も報酬なかったらそれも誤解になる

.....

もうお金の問題じゃないから

ええ

リカさんからも言われてんだよ

ああ.....じゃ一週に2日しか行かないから一それくらいの契約でやりますか

多分.....公表することになると思うんだよね一大株主だから

ええ

じゃ一契約書つくっちゃうよ？

ええ

施設長はシバ娘だから.....シバ娘とあなたの契約だよ？

いいです

じゃーメールしとくよ？

ええ

交通費とか実費でいい？

ええ

わかった.....

自由にしています

フツウだったらさー大株主だし創業者のようなもんじゃない

ええ

こんな待遇って怒るよね

そうでしょうね

なんでもないの？

ゼンゼン

なんなんだろうね

人が動く押しボタンの問題ですよ

愛か

.....

あなたひまわり愛してんだ

あたりまえでしょ？

わたしがやってるのもあるのか

あたりまえでしょ？

自分の考えを実行したいのもあるんだ

自分の考えに身体が動きます

自分の考えを愛してるんだ

そうのようですね

あなたフツウじゃないよね

ええ

電話だよ？

ああ.....もしもし

.....

ええ

.....

梅田行くんですか？

.....

ああーお願いします

.....

それから.....シューフィッターと相談して動いていいですから

.....

ええ.....自由にしています

.....

ええ

.....

わかりましたー何かあったら電話します

.....

ええ

.....いいよなーあなたと一緒に仕事する人ー

そうですか？

オンナってねー自由にしていますからって言われたことないから

.....

わたしも何度もあなたに言われたけど.....いちいち聞いたからねー自由に
していいんでしょ？って

ああ

いいよな.....

みんなにそうしてやってください

してる.....そしたらわたしがボケってなっちゃう

ああ

それでいいんだよな

トモとアイと同じです

勝手にピアノの先生と交渉してーわたしはボケってなっちゃう？

ええ

それでいいのか

自立ってそういうことです

ふーん.....オンナってーなかなか自立できないんだよ

.....

アイは大きくなったらー確実に自立してるな

このままいけばですけど

このままって？

拒否に出会うでしょうから

ダメだって？

ええ

助けてあげないといけないんだ

ええ

すごいドキドキする

なんかーすごいドキドキする

.....まだはじまってませんけど

そうだけど

.....

電話きませんように.....ああーまずいなーもしもし

.....

ああーちょっと待って？.....

.....

.....

.....

もしもし

.....

大丈夫.....トモがはじめてサッカーの試合やってるから

.....

いいわよーなに？

.....

手短かじゃなくていいって

.....

そう.....

.....

わたし個人の取材は忙しいからってお断りして

.....

そうだろうけど.....オンナが子連れでやってるからね

.....

だからイヤなんだよ.....

.....

そんでーひまわりの取材はさくらさんがやって？

.....

うん

.....

オーナーが研究室長のことはそのままでいいわよ

.....

うんー適任だからお願いしたって

.....

報酬もいいわよ？話して

.....

どうしても話さないといけなくなったら

.....

うん..... 10万円〜月に

.....

ただでいいっていうのー説得したんだからーわたしが

.....

うん

.....

うん

.....

.....

.....

どうなんだ？

まだはじまっていません

早く終わってくれないかな.....こっちがミスしそう

え.....

サッカーって格闘技

.....トモどこ？

左の方にいます

ああ.....

.....

.....なんか〜すごい走れるんだね

飛び抜けてますね

.....ミッドフィルダーって〜守備もやるわけ？

ええ

すごい動かないといけないんだ

そうですね

.....危ない〜

.....

フ〜大丈夫か

.....

よし.....よしよし

.....

うん？

.....

大きな声出すな？ああ.....

.....

トモ.....大きくなったな〜

そうですね

こんなの見るのはじめてだもんな

ええ

アア.....転んだ〜

.....

痛そうだけど

ええ

それだけか

サッカーって格闘技だから

え.....

.....

アイ.....アイも〜ああなの？

.....

足蹴られる？

.....

そう.....

.....

ああ〜.....試合だったらこうなっちゃうのか

.....

静かにしろ？ああ.....

.....

.....

.....

ああ.....ああ〜

.....

ゴールした？

ええ

よくわかんなかったな〜

オウンゴールです

自分で入れちゃったのか

ええ

それでも1点？

ええ

ああ.....いいじゃないー1点返したよ

ええ

あと何点？

1点です

うん？また入ったんじゃないの？

ええ

トモが入れた？

ええ

え.....すごいじゃない

足が速いからだな.....

株主はサポーター

万博は明日だな

.....新幹線きたわよー

.....

うんー万博は明日だな

.....

今日は梅田だよ

.....

梅田新しくなるからさー

.....

うん

.....

だから今晚は名古屋に泊まる

.....

晩ごはん？ああ.....名古屋のスエーデン娘のお店でいいか

.....

しばらく名古屋行ってないから

.....

うん

よく切符ありましたね

万博？

新幹線

うんーキャンセルあったらしい

え？

ああートモにお願いした

ああ.....

.....トモから乗って？

.....

うん〜どうぞ

.....

どこ？

.....

ああ〜いいじゃない

.....

え？バラバラ？

.....

そうだよな.....

.....

お母さんとお父さんはここなの？ゆうも？

.....

トモとアイはグリーンじゃないの？

.....

指定席なの？

.....

え.....何号車？

.....

ああ〜遠いな〜

.....

ああ.....もういっちゃうの？

.....

わかった.....ありがとう

.....

うん

.....

なんか.....トモとアイすごいな

そうですね

平気なんだよね

旅慣れしてるんでしょうね

N Y 娘の大坂麺

.....ああ〜もう終わってるな〜

ええ

これ〜いつ壁とっちゃうんだ？

.....

ああ〜6月にこっちオープンさせて今のお店閉じて工事するのか

.....

ふ〜ん.....なんか〜キレイになっていいな〜

.....

うん〜これだとおにぎりもおいしくなるよ

.....

うん〜お弁当もおいしそう

.....

そうか？

.....

ああ.....お昼お弁当にしていいい？ここで

.....

ああ〜梅丘さんのお弁当おいしいからさ〜

.....

うん〜じゃ〜用意してもらおうか

.....

なんか〜壁壊したらすごい広いよな

.....

N Y 娘の大坂麺？

.....

ふ〜ん.....N Y 娘神出鬼没だな〜

.....

なんか〜おにぎりとかお弁当と大坂麺って〜合いそう

.....

N Y 娘が来る？

.....

岡山で試作してんの？

.....

もう着くのか

.....

ふーん.....じゃー岡山にも行ってみないといけないんだな

.....

うんー明日万博行くんだよ

.....

ああ.....N Y 娘ー

.....

.....

.....

.....

.....

N Y 娘.....みんなのお姉さんみたいだな

ええ

.....

.....

.....

.....

ああ.....じゃ30分後にここ来るから

.....

うんー隣見てくる

.....

うん

.....これは良くなるなーお店

設計の彼女はどこなんだ？今日は

.....

ああ.....こんにちわー

リニアモーターカー

トモ.....

.....

行くけど

また乗りたいんじゃないかな.....

ああ.....はじめてだよなーリニアモーターカー

ええ

.....知ってるんか？ どうして動くのか

昨日の晩からずっと話してました

ああーそうね

じゃーここで待っててくれます？ また乗ってきます

アイも行くの？

.....

ゆうとここで待ってるよ？

.....

うん

.....

うん？ ゆうも行きたい？

.....

そうか？ じゃー.....ゆうも行きたいんだって

ああ.....

マンモス見たいけどなーお母さん

.....

ああ

.....

並ぶのか

ええ

.....この電車さー空中に浮いてるんだっけ？

ええ

すごいよな

ええ

これ.....家でつくれないね

.....

考えてる？

.....

家ではつくれなんじゃないか？

.....

お母さん考えらんないわよ.....こんなの

.....

なんでできないかって.....お父さんに聞いたんじゃないの？

.....

デカイ磁石あったらできるんか？

.....

線路にデカイ磁石並べるのか

.....

知らない.....磁石ってどこに売ってんだ？

.....

ネットで調べる？ああ.....

.....

だけど.....浮くかもしれないけどどうやって進めるんだ？

.....

ゼンゼンわかんない？

.....

お父さんもわかんないって？

.....

そうか

.....

まあーダメでもやってみるのがいいよな

ウチの子はまっちゃん

もう暗くなってくるよ？

ええ

もう帰ろう？

.....

うんーゆう寝たーさっきから

.....

空いてきたから？

.....

ここで待ってるの？お母さん？

.....

うんーあんたたちが見てきたいんだったらいいわよ

.....

うん

.....

なんか.....また来ればいいじゃない

.....

わかった

.....

2人で勝手に行かないでよ？お父さんと一緒にいてよ？

.....じゃーちょっと行ってきます

わたしあそこでお茶してる

ええ

.....遅くならないように

ええ

.....

.....

こりゃダメだ.....ウチの子はまっちゃんわー

.....

ゆうはいいのかなーオッパイは

.....

.....

.....

....ああーお茶下さいー紅茶ーレモンで

.....

ええ

.....

あそこの電車売ってるんですか？

.....

売りモノじゃないんですか.....

.....

どうやって動いてるんですか？

.....

リニアモーターカーと同じ？

.....

タイヘン.....トモに見せないと

.....

あのーすみません.....同じもの売ってるところありませんか？

.....

売りモノじゃないんですか

.....

それどこにあるんですか？

.....

ああ.....知らなかったなー

.....

わかりましたーどうも

.....

すごいな.....やっぱ

大宮も変わってきてる

.....ちょっと寒いか〜今日は

.....

うん？早いな.....

.....

ああ〜おはようございます.....

.....

ああ〜今起きたところです

.....

ああ〜釣りですか.....いつもすみません

.....

ああ〜大丈夫です〜できますから

.....

いつもありがとうございます

.....

こりゃいっぱいあるな〜.....

.....

少しつくって煮魚かな

.....

朝からごちそうだ

.....

うん？.....おはよう

.....

うん〜どうした？

.....

大宮？

.....

隣にビルが建っちゃうの？

.....

今いるの？

.....

ああー工事中なのか

.....

1 階全部借りてくれないか？

.....

ああーオフィスビル街になるのか

.....

うん

.....

ああ.....パンプキン娘はなんだって言ってんの？

.....

美容院も保育園もやってくれ？

.....

ああー.....駐車場が大きいからなーそこは

.....

ああー聞いてみないといけないよなーそこもビルにしたかったりするかもしれない

.....

うん.....わかった

.....

うんー返事しないといけないけど.....どういう構想でやるか固まらないと返事できないな

.....

それはわかってる.....ビルで美容室も保育園もやるかとかだよ

.....

そう

.....

うんー考えてみて

.....

わかった

.....

大宮も変わってきてるんだ

階段転ばなかった

ああ.....ゆうおはよう

.....

階段転ばなかった？

.....

そうか

.....

ああートイレね.....

.....

うんー天気良くないし寒いわよ

.....

うん.....

.....

うん.....

.....

今日はサッカーじゃないの？

.....

そうか

.....

うんー顔洗ってください

.....

ユニホーム出しておくの？

.....

オッパイは？

.....

着替えてオッパイ？

.....

わかった

.....

わかった

.....

でもあんたよく起きちゃうな〜同じ時間に

.....

そうか

.....

.....

.....

タオルあるでしょ？

.....

うん

.....

.....ユニホーム

.....

ああ〜着せてあげる.....

.....

どういたしまして

.....

.....

.....

.....ああ〜オッパイ

.....

うん

.....

うん

.....

大丈夫.....お父さんまだ起きないから

季節外れの寒さ

おはよう.....

おはよう.....

みんな用意してるのか

ゆうオッパイだからゆっくりでいいから

ああ

アイー雨降ってる？

.....

寒いから上着てる？

.....

そうか

.....

トモは？

.....

電車やってる？

.....

呼んでくれって？

.....

ああー.....できないと思うけどなーお母さん

.....

浮くことは浮くのか

.....

ふーんー

.....

走るのはムリだろう？

.....

うん

.....

もういいの？

.....

お父さん顔洗ってるよ

.....

ああ

.....お待ちどう〜

.....うん〜トモ呼んできて

何してるんです？

電車やってる

リニアモーターカーですか

うん.....ずっとやってるよ

ああ.....

走るの難しいんじゃないかな〜

.....

ああ.....上着ないと寒いわよ？

.....

うん

.....季節外れの寒さだな〜

うん

.....いってきます

うん

.....

気をつけてよ？

.....

自動車

.....

うん

大坂で中華どうか

.....ハマの娘が来るのか

.....

1 番の飛行機で日帰りなのか.....何なんだ？

.....

うん？.....ああー今メール見てた

.....

関西空港？

.....

本町？

.....

店長が見てくれって？

.....

ああー大坂で中華どうかって？

.....

ふーん

.....

いいかもしれない

.....

センムは？

.....

本町で待ってるのか

.....

ああー西宮にも行くのか

.....

わかった.....うん

.....

上海も北京も順調なんだ

.....

北京も上海も2号店考えないといけない？

.....

ああー満員なのね

.....

ああ

.....

わかったー帰りに電話して

.....

うん

.....

本町も動きはじめたか

.....

.....

.....

けっこう刺身になっちゃう

.....

.....

.....

.....

.....

うん？.....わたしー

.....

おはよう

.....

ああ.....できたの？

.....

わかってる.....今晚だよな

.....

うんーお昼から銀座の美容室行く

.....

キレイにするって

.....

わかった.....

.....

ああーじゃー銀座で見ようかな

かしわ餅

.....

おかえりー.....

.....

どうぞーお風呂お湯入ってます

.....

わかってるーペコペコなんでしょ？

.....

ゆう行ったわよ.....

わかりました.....

監督いたの？

.....

2人って.....奥さん？

.....

ふーん.....スポーツマンなんだ

.....

そう

.....

ああー入っておいで？

.....

うん

.....

いいわよーお洗濯するから

.....

うん

.....

ゆうのごはんね.....

.....

うん？.....わたし〜

.....

大丈夫

.....

ロージーのお店って？

.....

かしわ餅？

.....

五条さんのかしわ餅？

.....

ああ〜京都だけじゃつくりきれなかったのか

.....

並んでるの？

.....

どこのお店も？

.....

じゃ〜チョコ娘のお店もなの？

.....

ハカセは手伝ってるのか

.....

ああ.....アンつくってるのか

.....

どうなっちゃってるの？

.....

わかった〜電話してみる.....もしもし

.....

ああ〜一条さん？

.....

どうなっちゃったの？

.....

ハーブ？かしわ餅じゃないの？

.....

ああ.....五条さんのアイデアか

銀座行ってそのままテレビ局

.....上なの？

ええ

ゆうも？

ええ

オッパイいいのかな.....

.....

忘れてるよね

ええ

いいか

ええ

.....コーヒー

ああーありがとう

今日ピアノあるのかなー

何も言わないからフツウじゃないですか？

わたしお昼から銀座行ってそのままテレビ局だから.....今日も

ああ.....そうですね

ゆうどうする？

私が遊んでます

家で？

ええ

オッパイいいのかなー

今だって忘れてます

晩ごはんはつくっておく

ええ

.....

.....

株主会員のことだけど

ええ

6月から始める

ああ.....

サッカーってさーサポーターってなんか特典あるのかなー

わかりませんけどーチケットが取りやすいとかあるんですか？

なんであの人達ーああなんだろう

ああって？

必死じゃない

みんな地元を愛しているんじゃないですか？

オリンピックの小型になってるわけ？

そうじゃないですか？

地域ね

ええ

だからサポーターってあるんだね

ええ

ひまわりは地域じゃないから.....

.....

どうしたらサポーターになってくれるのかな.....

今でもたくさんいると思いますけど

でもサポーターとは違う

.....

お客さんとしてだよ.....ひまわりが1番気に入ってる

ああ.....

個人株主は1万8千人もいるんだけど.....自分がサポーターとは思ってない
よ

そうですね

株主会員でーできちゃうかな.....

ひまわりのサポーターですか？

うん

サポーターは手出す

ちょっとわたし気になってるんだけど

なんですか？

大阪の電車の事故の事

ああ.....

タイヘンなことなんだけど.....社員の対応みたいなことがさ一気になる

ああ.....

自分のことだとは思ってないんじゃないかって

事故なのにボーリングしてたことですか？

たとえば一ひまわりの北京でなんかあったとするじゃない

ええ

仙台店はどうするのかって

あんたわかってるでしょ？

.....

第一あなたがすぐに手を打つだろうしーあなたがいなかったらセンムだって

ハカセだってやります

ああ

店長だって.....あなたそういうことがうまくできる人を選んでいきます

.....

あんな無関心にはならないでしょ？

自信はあるけど

.....

株主はどうなんだろうね

関心はあるんだけど一手は出しませんね

サポーターは手出すだろう？

ええ

株主にサポーターになってもらうなんてームリなんじゃないかなー

フツウの考えではムリですね

儲かるかどうかだからね

ええ

事故とかあったら急いで株売っちゃうよ

それがフツウですね

株売らないで応援するなんてあるのかなー

どれだけ思い入れがあるかでしょうけど

思い入れね

.....

サッカーの地域のことだけどね

ええ

同じ地域だから思い入れるわけでしょ？

ええ

同じなんかーじゃないとダメだよ

それはそうでしょうね

何なんだ？同じって

同じ女性でしょ？

ひまわりオンナばかりでやってるから？

お客さんも女性だし株主は.....

半分はオトコだよ

それでも半分いるんですか

うん

それはすごいな

株主会員やったらもっと増えるかなーオンナ

増えるんじゃないですか？

オンナ増やさないと思い入れないか

ええ

オンナだけとかーなんかないかな.....

.....とりあえず株主会員をやってみたらどうですか？

そうする

女性の株主増やすことですね

そうだね

女性の株主増やすこと

株ってーわたしもやんないからなー

.....

苦手なんだよねー経済とか

.....

経営なんかも苦手

.....

なんで？

固定観念じゃないですか？

.....

あなた現に社長やってるんだし

ああ

株だってやってみればーなんでもないんだと思いますけど

そうかなー

女性は男性と違うからー何でも思い入れと結びます

ああ.....確かにな

そういう意味ではーひまわりの株は女性買いやすいんだけど

でも慎重だよ？オンナは

自分でお客になることもあるしー現場を見ることもできるでしょ？

うん

慎重ってー損しないかでしょ？

わかんないからね

できるだけ先の情報出してあげるのがいいんでしょうね

安心するから？

ええ

まあーわたしもだな.....今は違うけどー先のことが読めないから

.....

1番心配なのは.....急にドンってくることだよな

ええ

よくあるから

有料情報にたくさん情報出しているんだし.....

たださ一先のことは少ないんだよ

.....

いいことばかり先に出したがるじゃない？会社って

ええ

よくないから

西宮はもちろん出しているんだろうけど

うん

梅田もでしょ？

通信販売も.....MMはじめてるから

はじめてるって？

紹介ただけだけど

それだけですよね

うん

岡山とか一発表した方がいいんじゃないですか？

.....

工事やってるんだし

そうしょうか

サポーターって一次の試合がどこであるか良く知ってますよ

.....

知ってないとサポーターとは言えないし

ああ

もし株主会員が上海に行ったとするでしょ？

うん

上海の株主会員が日本のひまわりのお店に来てもいいんだけど

.....

何か一声だけでもかけてくれるとうれしいです

ああ.....

そういうのって一あなたがみんなに言わないと動きません

ああ

原宿ガイです

全員にパソコンがあるんだしな

けっこうお金がかかってると思うんだけどーいいことですよ

うんーわたしが全員にメールできる

上海や北京もですか？

上海と北京は翻訳しないとイケないからさー馬さんに送るんだよ

ああ

でもまあーすぐ全員に伝わる

いいことですね

2250人

え？

そうなんだよー2250人もいるんだよ

ふーん.....

驚いた？

ええ

アッという間だよ

ええ

よくやってるよなー2250人もいて

そうですね

全員パソコン持ってるのがうまくいってるんだと思う

ああ

最近ではさーできなくてもすぐに慣れちゃうから

ああ

それにネットさんいるからね

ああ

どんどん新しいソフト入ってくる

ああ

ヨーグルト〜研究ノート出したから読んでくれ.....

.....

チョコ娘もアイスクリーム出したんだったよな

.....

ちょっと見て？

ああ

.....

.....

なんか〜ながいな〜これ

原宿にオトコの社員がいたんですか

ううん〜オンナだよ

原宿ガイですよ？

うん〜栄養士.....カンナ

ふ〜ん.....

最近.....すごい売れてるんだって

前からですけど〜原宿では

特別だって

ふ〜ん.....

アイスもなんだけど〜アイスはわたしがチョコ娘に頼んだの

頼んだって？

うん.....あなたがアイスはあまり食べないようにって言うじゃない

ええ

だから

だからって.....

デコレーション凝って出すとさ〜多く見えるじゃない

ふ〜ん.....

そうでもないよとさ〜すごい食べるんだよ

アイスですか？

うん

.....

先にこっち見るか〜写真だから

ええ

.....

つくり方も書いてくれたか

ええ

ふーん.....やっぱチョコ娘だね

ええ

そういう目でオンナ見てない

オンナの株主増やすの〜どうしたらいいと思う？

.....

わかんない？

.....

わたしがわかんないとおかしい？

ええ

でもな〜いままでそういう目でオンナ見てないからな〜

見て下さい

うん.....

.....

ひまわりのサポーターな.....ただの株主じゃないんだな

.....儲かるからっていうだけでも〜いいんじゃないですか？とりあえず

それだったらオトコが寄ってくる

.....

オンナだけに〜儲かるとかやったらまずいじゃない

そうですね

なんかない？

.....

100万いるからな〜

ええ

そうは簡単には増えないな

1万8千人いることがすごいですけど

オトコが半分だよ

ええ

9千人か.....

.....女性は有利だと思いますけど

なんで？

自分が美容室とか使っているんだから

ああ.....

リアルです

.....

オトコってー情報を読まないとわかりません

リアルね

ええ

慎重だからな.....オンナは

.....株主会員はいいんじゃないですか？女性にとって

使うから？

ええ

これ以上の事はないか

わかりませんが

うん？.....もしもわたし〜

.....

うん〜メール見てる.....

.....

うん

.....

うん

.....

もう〜これ以上はムリじゃないかな〜

.....

ハカセがなんとかしたいのはわかるけど

.....

うんー外でつくったらおいしくないわよ

.....

五条さんは何だって言ってるの？

.....

定番にならないか？

みんなヒットメーカー

ああ.....明日お願いしますか

.....

明日で連休終わるけどーだいたい5日でかしわ餅終りでしょ？

.....

なんで7日なのにかしわ餅なの？

.....

おいしいからかー.....まあー簡単なんだ

.....

5の日さーかしわ餅の日にしたら？ひまわりの

.....

西洋のおかしもいいけどさーいいんじゃないの？5日はかしわ餅とかー和のおかしで

.....

かしわ餅の日がいいか

.....

うんーそうしたら？また来月5日にお願いしますって

.....

店長達に意見聞いてみて？五条さんとか

.....

うんーいい

.....

この時間に撤収するのか.....

.....

ちょっと残念だけど

.....

うん.....クリスマスケーキみたいにやるしかないよ

.....

ああ.....予約になっちゃうだろうね

.....

わたしちょっと五条さんに先に電話する

.....

ああ〜ありがとう言うだけだから〜10分経ったらハカセがみんな調整して？

.....

うん

.....

なんか〜すごいことになってるらしい

ああ.....

みんなヒットメーカーだからな.....もしもし

.....

わたし〜.....

.....

ああ〜そのことだったらあとでハカセから連絡行くから〜相談したいんだって

.....

うん〜すごいと思って〜ありがとう言いたくて電話した

.....

いっぱいかしわ餅あるのにな〜

.....

うん〜まだ食べてない

.....

宅急便で？

.....

ふーん.....送ってくれって多いのー

.....

じゃー送ってもらおうかな.....残ってれば

.....

ああ.....もうムリしないでよ？ハカセと相談して

ネットで保育室見れちゃう

トモたちまだいいのかな.....

.....

トモ.....

.....

うんー行くの？

.....

ゆう寝てる？

.....

わかったー今行く

.....

うん.....

.....

ああーいってらっしゃい

.....

うん

.....

ゆう.....すごい重い

.....

.....

.....

.....

.....

よいしょ

.....

行った？

ええ

.....

.....

.....コーヒー

ああーありがとう

どういたしまして

.....

.....

.....

.....

.....

株主がさーサポーターになってる会社ってあるのかなー
ないんじゃないですか？

サポーターってー厳しいからかなー
厳しいって？

試合負けたら罵声くるじゃない？

それはサポーターだから

うん

それでもサポーター止めることはないんですけど

阪神みたい？

プロ野球ですか？

うん

プロ野球もサポーターがたくさんいますね

すごい応援する

ええ

だけど負け続けたら厳しいよね

批判の目がありますから

会社じゃそんなのないもんな

ええ

会社っておもしろくないです

やっぱ〜会社ってゼンゼン違うからかな〜

違うって？

おもしろくない

ああ.....会社っておもしろくないですね

おもしろくしないといけない状況もないけど

ええ

どうなのかな〜.....サポーターとか〜できないような気がするな〜会社には

ええ

なのにサポーターだったらいい？

あなたの仕事は〜オンナ辛いからに〜関係者を束ねることにあるから

ああ.....

株主を束ねるっておかしいんだけど

うん

本当は私がやらないといけないのかもしれない

.....

株主代表として

ああ.....でも〜わたしが社長で〜あなたが株主束ねたらおかしいわよ

.....

世間から見たら.....おかしい

夫婦だからですか？

うん

まあ〜余計なパワーを使わないといけなくなるかもしれませんね

うん

.....

だからわたしが束ねた方がうまくいく

.....

オンナ辛いからはー私の方がピッタリするし

ええ

.....そもそも会社にサポーターが必要なのかなー

.....

変わらざるコンセプトのため？

そうです

ずっとわたしが社長やってるわけじゃないからな

ええ

わたしが社長じゃなくなってもーひまわりのコンセプトは変えない方がいいからね

ええ

.....買収したい人もーひまわりのコンセプト欲しいからになってくれるとーいいんだろうね

.....

今はーまだコンセプトじゃないね

.....

オンナに圧倒的な人気あるからだよね

そうですね

オンナのお客ー手に入れることができるからだ

ええ

だけど本当はコンセプトなのに

ええ

そこやんないといけないんだ

ええ

これはわたしにしかできないことだよな

あなたにしかできません

もう7年目に入ってるんだけどー.....

.....

最初は変わらざるコンセプトどころじゃなかったからな

ええ

束ねるなんてあなた言わなかった

ええ

それどころじゃなかったんだよな

これからでしょうね

これからか.....

買収はできない

上場してまだ1年経ってないんですけど

うん

企業買収時代になってきてます

時代がそう？

会社が商品になってきてるんだけど

うん

商品だから魅力ないといけない

買ってもらえない？

だけど買ってほしいのはひまわりの商品であって〜ひまわりの会社ではない

だけどひまわりの株買うことはさ〜ひまわりの会社買うことじゃない

ええ

微妙だよな

ひまわりのような会社は〜ブランドが大事だから〜買いたい会社じゃない

と〜うまくいきません

買いたい会社なんだけど買収はできない？

そういう状況をつくらないといけない

そのためには株主のサポーター？

ええ

ひまわりのファンか

サポーターです

ただのファンじゃないんだ

ええ

自分の会社だと思えるような会社だね

自分の生き方に合致するような

儲ければ売っちゃうのが投資家だけど

そこはそこでいいんじゃないですか？

ポーターってそういうんじゃないんだ

社員と似ているんでしょうね

.....

社員はひまわりの1員だけどサポーター株主は1株を持つことでひまわり

の1員になるっていうか.....

1万8千人はいるけどな

.....

1万8千人のうちどんくらいがサポーターなんだろう

わかりませんね

株主会員はじめたらわかるか

ええ

1万8千って多いのかな

抜群に多い方じゃないですか？

そうか？

フツウだったら.....株主にはできるだけかまってもらいたくない

うん？

ほっておいてほしい

ほっておいてって？

とやかく言われたくありません

株主に？

そうです

株主総会だけ？

ええ

.....もしひまわりに不祥事あったらさサポーター株主が株主総会におしか

けちゃうよな

当然そうなります

オンナって厳しいから

そうです

社長の交代要求したりするよ

ええ

こんなリスクのあることはやんないか？フツウは

やりません

サポーターはいいんだけど一逆になったら自分が危なくなるもんな
それだけ世間にさらされることになるんです

さらされるね.....

できるだけさらしたくはないです

いびつな株主と会社

うん.....今考えてるようなことはさーフツウだったらないんだ
そうです

なのに一ひまわりはやろうとしてる

ええ

なんなんだ？

大事なことは一どういことが一本質かということでしょうね
本質？

社会の中の会社の本質です

会社は誰のものか？

ええ

株主のものなんだけど一社員のものだし一社会のものでもあるし経営者のもの
でもある

どうあればひまわりとして最適なのか

社員はさー自分の会社だと思って欲しいわよ

そうですね

今のところ.....みんな自分の会社だと思ってる

そうですね

だけど株主はそうじゃないよ

そこがおかしいところです

うんー本当はー法律的にもー会社は株主のものなんだけどね

本当をー本当にしたらいけないのか

なんでそうならないのかな.....

資金は欲しいけどー口を出してほしくはないから

それっておかしいんじゃないの？

もちろんおかしいです

経営者がおかしいんだね

ええ

だから会社ってこうなってるんだ

そうでしょうね

わたしおかしいかなー

経営者がこうしなければならないのはー.....

うんー.....儲かるかどうかだけで動くからでしょ？株主が

内容を理解してもらえないからです

プロセスも大事なのにね

結果だけで評価されるから

株主はわかってない.....になるんだよね

そしたらーわかってもらえばいい

そこんどこだな

.....

わかってもらえばいいね.....

.....

なんかーいびつだよな？株主と会社

いびつなままでいいのか

情報公開がまずいのかな.....

株主に批判されるような情報はーできるだけ公開しないでしょうね

ひまわりはーそんなことすら考えないけど

そうですね

でも.....このいびつな関係修正しようとするでしょ？ひまわりがやろうとし

てることは

ええ

できるのかな.....

.....

どうしてもやんないといけないことなのかな.....

今までは一それほどでもなかったんだと思います

今までって？

買収時代

多数派工作になってしまう

ああ.....サポーターの意見も反映されないといけないか

ええ

ただ味方につけたいだけじゃいけないよな

多数派工作になってしまうでしょうね

多数派工作？

ええ

買収防止の？

ええ

うん.....

なかなか難しいところあります

でも事実上はさ一多数派工作だよな一ひまわりの株主会員

.....

いけないかな.....

あなた一自分が経営者としておかしくないと思ってるから一それでいいんだけど

おかしい経営者だったらダメ？

経営者のあり方もサポーターは判断します

ああ

第一.....いかがわしい社長がやってる会社のサポーターには一ならないでしょ？

ああ.....

まあ〜ひまわりは大丈夫だけど

.....

だけど〜あなたが〜あまり見えないんだと思いますけど

.....

あなたは社員にはよく見えているんだけど

ああ

あなただから社員はひまわりを信頼している

.....

株主会員になる時に〜あなたが見えない

ああ

今日のテレビなんか〜重要になるでしょうね

今までさ〜わたし取材には応じなかったじゃない

ええ

これからはずいかな.....

社長としての取材は受けたらいいと思いますけど

.....

ひまわりを引っ張っているのは〜わたしだって

ああ

オンナ辛いからやってる話しができるのは〜あなたしかいないです

ああ.....

あまりにも〜あなたの個人的な興味が取材されがちだろうから〜注意が必要
だけど

うん〜オンナだし〜あかちゃん3人もいるし

あなたがどうしてここまで這い上がったかって〜観客席からは興味があるで
しょけど

うん

株主をサポーターにするんだったら〜オンナ辛いからは〜わたしがやって
るって〜表明しないとイケないでしょうね

今は全く知らない人が多いだろうからな.....

ええ

難しいな.....

矛盾しますから

多分.....わたしの7年ってーおもしろいよな

興味ありますね

そんなのどうでもいいんだけど

ええ

やっぱ一株主会員に知ってもらうための取材だけにする

株主会員に知ってもらうための取材

やっぱー顔にならないといけないか

株主も束ねるんでしたら

束ねないといけない

ええ

今日からーどこのお店に行ってもーわたしが社長だってわかっちゃうよな

ええ

お客さんの目が違ってくる

それであたりまえです

あたりまえって？

もうこれだけの会社です

ああ.....

社会的責任も毎日大きくなってるし

ああ

あなたーひまわりの社内のヒーローなんだけど

.....

それだけでは済まなくなります

うん

意識することはないんだけど

わたしは変わらないけど.....周りが変わるな

そうですね

上場しなかったら必要ないことだった？

ええ

でも上場しなかったら社会の中の存在が薄いまま

ええ

逃げてないか

逃げていません

わたしの中ではさー.....あるんだよ

.....

できるだけ目立ちたくないって

あるところまではーそれでいいんじゃないですか？

社会的なこと？

ええ

フツウはさー会社の社長とかーよくわかんないじゃない

ええ

しょっちゅう変わるし

もうそういう時代ではありません

.....

あなたがひまわりやってるからーひまわりがここまできたんです

.....

それが実態だし誰も否定しません

.....

株主にもそれを知らせないといけない.....株主になりそうな人に

ああ.....

ひまわりが商品になったんです

ひまわりが商品な.....

あなた販売促進をしないといけない

ひまわりの株を買いませんか？

ええ

うん.....

みなさんーあなたを買うんじゃないですか？

わたし？

ひまわりを買うんだけどー結局はあなたです

.....

フツウだったらーそんなことはありません

.....

社長が誰であろうとー関係ないんだけど

ひまわりは特別だ？

そうじゃなくてーそれがあたりまえでしょ？

ひまわりに身体が動くかどうか

ジダンがいるリアルだったりするのがーあたりまえでしょ？

.....

誰がゼネラルマネージャーやってるかってーみんな知ってますよ？サッカーファンだったら

ああ

会社はよく見えないようにしてあるから

ああ.....いびつな関係だからだね

そうです

わたしがよく見えないままさー1万8千もいるんだけど

1万8千の人はー探して見ているんですよ

.....

あなたがどういう手を打ってるかー書き出したりしているんです
え.....そうか？

サポーターってそういうことが楽しい

ああ.....

トロントに出るって言ったらー.....一緒にまたイメージするんです

ああ.....

それでいいじゃないですか

.....

それは余計なことだって思われていますけど

イヤなんだね？経営者にとって

よくわかってくれないのに結果だけ求めるから
いいじゃないー一緒にトロントのイメージすれば

ええ

株主会員の集まりもーすればいいのか

それはーウオークさんですね

ああ.....健康サポートね

ええ

あなたってなんだろうね

何ですか？

うん.....フツウのようにやればなんでもないことを

フツウのようにやるから危機が訪れるんです

.....

1 番注意しないといけないことは.....

ひまわりの悪魔ね

そうです

上場したから.....悪魔の危険が高まったんだ

そうです

それがイヤだったら上場しないでいい

そうですね

株主がーひまわり愛してくれるかってー話してるのかなー

そうじゃないですか？

ひまわりにー身体が動くかどうかだよ

そうですね

サッカーのサポーターはーチームに身体が動くからな

ええ

自分のチームだと思ってる

そうですね

ひまわりのサポーターもそうなってくれるといいんだけど

ええ

愛な

.....

ひまわりのお客さんがーひまわり愛してくれてるってないなー今は

.....

株主もない

ええ

社員はあるけど

株主は投資家だと考えている

社員のようになってくれるといいんだ

そうですね

けっこう難しそう

ええ

.....自動車の会社とかあんじゃない？有名な

ええ

どうなのかなー

株主をサポーターだと思っていないんじゃないですか？

そうか？

株主は投資家だと考えていると思います

経営者？

ええ

正常じゃないよな

ええ

サッカーのサポーターだったらさー自分のチームが弱くなったら騒ぐじゃない

ええ

会社の株主って騒がないよね

逃げ出しますね

ああ

不祥事には怒るんだけど

怒るって.....いいことじゃないの？

.....

サポーターだからじゃないの？

そうですね

株売っちゃえば関係ないもんな

ええ

売らないで株主のままでいるんだからさ〜不祥事でも

ええ

そういう人って多いかもしれないよ？

ああ

だけど.....不祥事があって〜株主〜知るからな〜

現実はそうですね

株主が先に見つけることないよね

ありません

それも本当はおかしいことなんだ

ええ

経営者はさ〜株主になんでも報告しないといけないじゃない

ええ

いいことも良くないことも

ええ

良くないことは〜報告しないってわかってる

そういう意味で言ったら〜この前の株10%買い占めたっていう脅迫ですけ

ど〜あなたが発表したのは〜いいことだったでしょうね

株主に〜もっと買い占めたら上場は廃止するって言っとかないといけないから

ええ

今度の株主総会ではっきりさせたんだけど

ええ

何でも株主には言わないといけない

ええ

だけど.....株主にだけ言えば本当は良かったんだけど〜

ええ

株主通信みたいなものあってもいいか

ああー必要でしょうね

ひまわりの有料情報あんじゃない？

ええ

株主会員は無料だったらどうかなー

ああ.....

そこに株主通信出せば

ああ

誰でも見れるんだけどね

誰でも見れる株主通信

.....ああー難しいか

.....

うんーネットからじゃなー.....

.....

株主会員番号じゃダメか

.....

ああー本人かどうか特定できないのか

.....

ああ.....これから研究することなんだ

.....

わかった

.....

うんーいいわよ

.....

ああー社員も難しいからね

.....

うん

.....

できないって

不正があってもいいから一株主通信サイトがあってもいいですよ

不正があっても？

誰かに自分の番号を知らせることもできるんだけど

ああ.....

それか.....誰でも見れる株主通信にするか

やっぱそれかな.....

株主だけって難しいよな

ええ

株主会員情報はどうか

ああ.....いいんじゃないですか？

.....もしもし

.....

株主会員って募集はじめるんだっけ？

.....

株主.....

.....

株主通信できるのか

.....

ああ〜特典あったら知らせないといけないからか

.....

それあったらいいか

.....

ああ〜そこでお知らせするの？株主会員

.....

もうすぐね

.....

わかった.....北京も上海も？

.....

ああ.....わかった

.....

ああ.....お客さんから申請あったらどうするかー店長には知らせてあるのか

.....

わかった

.....

うんーああーなんかーサポーターになってほしいからさーひまわりの

.....

うんーサポーター

.....

応援してくれるようになるまでにはー時間かかるけど

.....

社員に知らせろ？

.....

ああ.....ああーわかったー全員にメールする

テレビで見てて

.....もしもし

私です

ゆうどうしてる？

寝ました

オッパイ大丈夫だった？

サッカーしてるから疲れたんでしょうね

トモとアイは？

寝ました

知らせなかった？

知らせました

寝ちゃったの

ああ.....起きてきました

.....

ああーそう

.....ああーアイ？起きてきたの？

.....

うんー10分前かな

.....

うんーテレビで見てて

.....

違うのやってるでしょ？まだだから

.....

そうーそこにもうすぐお母さんが出る

.....

うん

.....

うん.....ああー準備してくださいだって

.....

うん

.....ああーどうなるのかお父さんにもわかんないな

.....

起きてたのか

.....

電車やってたのか

.....

ああ

.....

ああーズラせばいいんだろうけど

.....

うんー難しいかもしれないな

.....

ああ

.....

ああ.....簡単にできるようなことだったらー電車がみんなこれになるよ

.....

パワーが足りないだろう？

.....

あんまりムリしないで

.....

そうだな

.....

ああ.....

.....

ああ.....

これでファンが10%増える

.....もしもし

私です

見てた？

どこなんです？

控室みたいなところ

キレイでしたよ？

そなんじゃなくて

ああ.....見てた人はビックリしたでしょうねーひまわりの社長が女性で若く

てしっかりした考え持ってるから

そう見えた？

見えました

プラスになったか

さくらさんは何だって言ってます？

これでファンが10%増えるって

ああ.....良かったですね

トモとアイは？

お母さんだけど

もしもし

.....

不思議な感じする？

.....

キレイだったか

.....ああ〜電話だ〜もしもし

.....

ああ〜そうです.....今出てました

.....

ああ

.....

ああ.....そうですか

.....

ええ

.....

ああ〜わかりました

.....

ええ

.....

ギョーザ屋から電話ありましたって〜お母さんに言って

.....なに？ギョーザ屋のおじさん？

.....

経済番組なんか見てたのか

.....

そうか

.....

うん〜これから帰るから

.....

うん

.....

わかった

.....

.....さくらさんもういいのかな～

.....

タクシーで帰ってくださいだって？

.....

ああ

.....

じゃ～さくらさんの家寄って行けばいいか

.....

うん～いいわよ

.....

うん

.....

じゃ～行こう.....おつかれさまでした

株主会員

あなたの研究会覗いてみたい

.....もしもし〜

私です

どこ？

もう電車に乗ろうとしてます

大丈夫？

今日は早く行きます

なんで？

あなたの研究会のぞいてみたいから

え.....

イヤですか？

後で見学だけにしておいてよ？

わかってます

トモとアイはどうすんの？

途中で私が保育園に迎えに行きます

そうか？

大丈夫です

あなたの準備はできてんの？

できてます

そんで〜シューズの方は？

大忙しです

そうだよな〜MMのともあるし

急いでシューフィッターが筑波に行きました

これからなのか

ええ

大丈夫？

ええ

梅田は終わったの？

ええ

じゃ.....わたしもう行っちゃうよ？

ええ

ああ.....ゆうが話すって

ああ

.....

飛行機が壊れた？

.....

ああートモは知ってるのか？

.....

さっき壊れたのか

.....

ああー踏んじゃったのか

.....

足は大丈夫か？

.....

じゃー帰ってから修理しよう

.....

今日できるよ

.....

わかったーやっとか

.....

うん

傍聴席あるみたい

.....これどうしたんです？

うんーさくらさんがーこうしてくれって言うから

いきなり増えたんだ

うんー傍聴席あるみたいだったよ

ああ.....

やっぱテレビ出たからだね

そうですね

どうだった？

ああ.....おもしろいですね

ああ.....オッパイねーどうぞ

.....

おもしろって？

みんなあなたに興味ある

ああ.....

あなただったらどう考えるか知りたいんです

ああ

みんな話したいし

あなたの研究会ではーあなたの話し聞きたいんだけどーわたしの研究会は自分が話したい

ええ

今日は緊張した

傍聴席あったからですか？

あなたいたから

ああ.....

トモとアイは？

さくらさん手伝ってます

そう.....手伝いたいのか

そうらしいです

おもしろいね

ええ

オンナってー議論スキでしょ？

ええ

ずっと話してるよ？多分

話せるってーいいことじゃないですか？

うん

時間がちょっと短いですけど
でもーあれ以上やったらタイヘン
ああ

テーマがねーおもしろい
誰が決めているんですか？

さくらさん

ああ.....

オンナ辛いことばかりだけどね

ああ

尽きないもんな

ええ

オトコが入ってないからキツイよな
まあーそうですね

オトコのワル口になっちゃう
まあーいいんじゃないですか？

.....ああー終わったの？

.....

ああー.....これからなのね

.....

うん

.....

ロージーが来てた？ここに？

.....

なんだって？

.....

わかんない？

.....

そう

.....

うんーお願いー手伝って

お茶の水だね

もしもし.....

.....私です

何やってる？

お客さんと打ち合わせです

やってるところ？

出ました

いい？

ええ

急だけど神田行ってくる

どうしたんですか？

今のところ壊してビルにしたいらしいの

大家さんですか？

同じ会社がちょっと離れてるんだけど大きなビル建ててんだよ

離れたとこって？

お茶の水にも近いとこ

ああ.....

そっちに変わってくれないか

ああ.....

設計の彼女が交渉してんだけど

多いな〜このごろ

見てみないとわかんないんだけど.....美容室も保育園もできるんじゃない

かって言ってるんだよ

神田ですか？

まあ〜お茶の水だね

ふ〜ん.....

だからちょっと行ってくる

今の所はどうするんですか？

設計の彼女.....おすしにしたらどうかって言うんだよ

ああ.....

お茶の水は学生のお店でいいんじゃないかって

ええ

とにかく見て来る

ああ

トモとアイは.....

私がお迎えに行きます

いいか？

ええ

お客さん大丈夫？

ええ

あれかなー.....いっぱい話があるんだけどーいいのかなー

.....

わかんない？

基本を大事にしてればいいんじゃないですか？

基本ってなんだっけ

人ですけど

お茶の水.....誰がやるんだ？

ええ

神田の店長ーお茶の水やってもらってー塩釜行ってる2人のどちらか神田で

おすし

ああ

それはすぐイメージできるから

ああ

今日も一緒に行くからさーもともと神田の店長に話があったんだから

ああ

また電話するからーあとで

わかりました

じゃーいっちゃうよ？

少し寒いですから

うんーわかってる

早く帰って見せて飛行機

.....ゆうーちょっと待っててーお父さんに電話する

.....

ああー先に電話したいのか.....もしもし

.....もしもし

ああ.....大丈夫

今帰ったばかりです

今からお迎え？

まだ少し時間があります

ああ.....ゆうー

.....ああーどこなんだ？今？

.....

飛行機買った？

.....

ああー銀座にいるのか

.....

じゃー早く帰って見せてー飛行機

.....

ああートモとアイはこれからお迎え行くからーまだいないよ

.....

わかったー帰ったら飛行場に入れてくれって言っとけばいいんだな？

.....

わかった

.....もしもし

ええ

ビル建築中だけど見てきた

ああ

やろうと思ったから

ああ.....神田の店長はどうなんですか？

マキちゃん？

ああ.....

最初からやりたいの

ああ

今のはさー中途半端だから一昔買ったそのままだから

ああ

センム明日見に来るけど

ああ

ハカセはもう知ってる

知ってるって？

マキちゃんが最初にハカセに相談したらしい

ああ

いいんじゃないの？だよ

ああ

デカイけどうまくいくと思うから

ああ

だけど.....建築中なのに決まっていなかったんですか？

テナント？

ええ

あったらしいんだけどー外国の会社

ああ

撤収だって

ああ

ああー電車来たー

ああ

じゃー帰ってからまた話す

ええ

ゆう.....

気をつけて

毎日 8 時間は寝てる

.....あんたさー今どこにいるの？

.....

声は元気そうなんだけどー大丈夫？

.....

なんでってー.....昨日寝たの？

.....

毎日 8 時間は寝てる？そうか？

.....

うんー保育室は難しいかもしれないからいいわよ

.....

うんー繁華街に近いからね

.....

新宿 2 号館もやるんか？

.....

ああ.....

.....

いいけどー大丈夫なんか？

.....

お店じゃなくてあんただよ

.....

そう.....ブッ倒れちゃうわよ

.....

楽しい？

.....

自分の思うようにやらせてもらってるから？

.....

そうか

.....

うんーセンムとハカセにも送っておいてよ？

.....

うん

.....

わかった

.....

梅田と西宮？

.....

ああーもうすぐだからね

.....

うん

.....

わかった

.....

とにかく寝ないとダメだよ？

.....

ああーよく 8 時間も寝る時間つくれるなー

.....

ああ

.....

わかった

.....

.....さくらさんか？もしもし

.....

どうした？

ゆう歩けるの

うん

.....

神戸のお客さんにプラスだったらいいか

.....

定期的にやりたい？

.....

ああ〜カリスマとかシンリさんとかチョコ娘とかいるからね

.....

ああ.....いいかもね

.....

ああ.....ちょっと待って？

.....

ゆうおはよう

.....

トイレ？ああ.....行っでて？

.....

もしもし.....そしたらさ〜これは受けてさ〜あなたが自分で仕掛ける講演会
は企画して送ってくれる？

.....

うん

.....

北京でやる？

.....

ああ.....じゃ〜待ってるわ

.....

うん

.....

.....モレそう？大丈夫？

.....

ああ.....どうぞ

.....

うん

.....

.....

.....

サッカーだよー今日は

.....

わかってる

.....

いいの？

.....

ああ.....顔洗ってください

.....

うん

.....

うん

.....

.....

.....

わかってるーオッパイね

.....

うん

.....

うん？ゆうー歩けるの？

.....

.....ああーいつから？

.....

サッカーの時歩ける時あるの？

.....

ああーオッパイね.....

.....

うん

映画見に行く

うんーまだサッカーから帰って来ないよ

.....

なんで？

.....

ヒマ？NY娘がヒマなの？

.....

映画見に行く？

.....

ディズニーの映画？

.....

じゃさートモに電話させるから

.....

行くに決まってんじゃない

.....

ああーゆうも行くっていうかもしれないよ？タイヘンだよ？

.....

うんーもう歩きはじめたし

.....

そうか？じゃーわたしたちはどうするわけ？

.....

仕事？仕事するの？

.....

ああ.....とにかく帰ったら電話させる

.....

うん

.....

わかった

.....

どうなっちゃうんだ？

.....

映画な.....行っていないもんなー

.....

とにかくごはんやろう

.....

.....

.....

ああー.....おかえりー

.....

わかってるーペコペコなんでしょ？

.....

ああーN Y 娘がさーお昼から映画行くけど一緒に行くかって

.....

行く？じゃー電話して？

.....

わたしもいいんじゃないの？

.....

ゆうはダメか？

.....

お母さんいないけど大丈夫なんか？

.....

じゃー聞いてみれば？N Y 娘に

.....

うん

.....

ああー.....映画ってねーなんだ？

ああ.....説明できないですね

じゃーゆうー自分でN Y 娘に頼んでみれば？

.....

ああートモ電話中だよ

女性株主の立場から

.....コーヒー

ああーどうもありがとう

上なんか？

ええ

.....ゆうってサッカーやってる時歩いてんの？

ええ

え.....そうなんか？

芝生ですし

わたし朝ビックリしたよ

ああ.....

なんともないんだね

歩くのが当然のようにしています

うん.....どうだーみたいでもないしね

ええ

もうそこまできたのか

.....

映画って何時からだって？

1時半とか言ってました

お昼早くやんないといけないな

N Y娘のところで食べるって言ってましたけど

うん？

11時半ごろ来るって言ってました

N Y娘が？

ええ

そうか

.....

ゆうーオッパイないけど

大丈夫ですよ

トイレとか.....

映画やっててもトイレって言うかもしれないけど

それはねーアイが連れて行くから

ええ

いいか.....

ええ

N Y 娘なーまだ彼いないのか

.....

うん？.....もしもし

.....

うん

.....

うんーテーマなんだって？

.....

株主価値？

.....

ああー女性の投資増やしたいのか

.....

ああ.....なんか希望みたいなのがあった？

.....

ひまわりの女性株主の話ししてくれ？

.....

お勧めね

.....

ああ.....どこがオンナにとっていいのか書いてくれるんか

.....

女性株主の立場から？

.....

ああーじゃーそうしてもらおうかなーそんでわたし話すの考えるから

.....

お願い

株主会員の話し

講演するんですか？

うんー株主価値だって

証券会社ですか？

うん

女性の投資家増やしたいんだ

そう

.....

株主価値あるかどうかだよなーひまわり

そうですね

話すのもいいじゃない？考えるから

そうですね

オンナから見たひまわりの株っていうのーさくらさんが書いてくれるって言

うから

ああ

なんかある？

なんかって？

話すこと

どこが違うか話さないといけないでしょうね

どこって？

フツウの会社です

ひまわりの株買うということは？

株主会員の話しでしょうけど

6月1日からだから

もう準備終わっているんですか？

終わってる

どうなるんですか？

ああ.....ホームページに出してある

ああ.....

少しはな〜オーナーなんだから〜ホームページくらい見てほしいよな
.....

見てんの？

ええ

.....

.....

.....

.....

5%っていうのはいいですね

うん〜オンナはやっぱ割引きだよ

ああ

1株100万くらいするからね

ああ

こんくらいいいよ

ああ

ポイントは〜フツウの会員と同じだから

なんかあるんでしたっけ？

あなたのシューズじゃない

ああ.....

大丈夫？

ああ〜ポイントとは思わなかったから

ポイントにした.....

ああ

まだ申し込みははじまってないんだよ？

ああ

お店ですぐできるようにしてあるからさ〜

ああ

これって.....株主価値か？

大きな株主価値じゃないですか？現実的な

現実的って？

現実的な価値って

フツウだったら〜ひまわりの株は値上がりするか.....になるわけでしょ？

それが株主価値？

1 番のね

オンナにとっては〜同じくらいの価値で〜持っていて満足っていうのがあるよ
ああ

だから〜社会的に好ましいことやんないといけない

ああ〜そうでしょうね

この5%割引きっていうの〜現実的な価値ってどうなんだろう

もしかして1番にくるかもしれない

調査してみようかな〜

.....

もしもし

.....

ああ〜ウオークさん？

.....

株主会員はじめるじゃない？

.....

どうだと思う？

.....

ああ〜殺到するのね

.....

ああ.....株ってさ〜値上がりがやっぱり1番じゃない

.....

ああ〜ひまわりの株は値上がりすることわかってるか

.....

ああ〜今株買ってる人が多いのか

.....

ああーそうか

.....

ああー簡単なアンケートとか書いてもらえないかと思ったの

.....

うんーなんでひまわりの株買ったか

.....

簡単？

.....

ああー意見欄あるからか

.....

さくらさんが？

.....

ああー意見してってやればいいのか

.....

もうやってる？

.....

62人も？意見くれたの？

.....

整理してわたしに送るって？言ってた？

.....

さくらさんいないの？

.....

ああーMMと相談してるのか

.....

ああー終わってからでもいい.....途中でもいいからって

.....

うん

.....

お願い

.....

やってるんだよな〜当然のように

殺到してる

思いのほかすごかったりして

株どうなんです？

値上がりしてる.....少しだけど

ああ

殺到してるかな.....

.....

ちょっと他のことはいいよね

しばらく様子見ることでしょね

ウオークさんとかさくらさんとか〜よく見えてるんだろね

見えていると思います

わたしはまだよく見えないよ

.....

株買ったことなかったからね

ええ

なんで株買ったのかって.....わかんない

ええ

社長がわかんないでは済まないからな

束ねられません

.....現実的なことばかりでもガッカリするんだけど

そうでもないんじゃないですか？

.....

5%くらいですから

まあ〜そうか

ひまわりの仕事がスキだって多いと思います

スキって〜いいと思ってることだね

ええ

そこが1番だといいいんだけど

ええ

うん？メールきた.....さくらさん

.....

ああ.....33人だ

.....

分析してませんが.....

.....

ちょっとやってみるか

送ってください

うん？

私の方が素早くできます

そう.....お願い

ええ

.....ちょっとわたし電話してる

ええ

.....もしもし

.....

.....もしもし

.....

ああーわたしだけど

.....

うんー静岡と新宿と御徒町と大宮と岡山とお茶の水

.....

こんなにできるんか？

.....

うんー店長

.....

ああーシンリさんから聞いているのか

.....

うん

.....

わかったーさすがのカリスマもーみんなと相談しないといけなくなったんだ

高級車に乗っている感じ

もうできたんか？

ええ

どれどれ.....

.....

.....

.....

ああ..... 3 3 人だけー圧倒的に割引きかー

そうですね

現実的だ

だけどー株主会員まではー2 番目のひまわりの株を持ちたいですよ？

ああ.....

値上がり期待はありません

4 番目か

値上がりするのは折り込んでるんでしょうね

必ず儲かる？

そうですね

ふーん.....値上がりしなかったらなんて言われるかわかんないな

ええ

3 番目がおもしろいなー.....

.....

これってなんだ？

流れですねー誘われてですから

誰に誘われたんだ？

あなた持ってるの？ じゃないですか？

ああ.....ブランド品のバッグみたいだな

急にそうなったのかもかもしれませんね

急にとって？

割引きあるから

.....

お店で割引かれると鼻高いですから

ああ.....

高級車に乗っている感じですね

高級車ね.....

ハーレーとかでしょうね

ああ.....そんなになっちゃったのか？

なっているところでしょうけど

なんか危ない気もするけど

流行現象ですから

うん.....

だけど一火がついても一個人です

大きな動きはない？

あるクラスターの人かもしれない

ハーレー乗りたい？

3番目のことですよ？

ああ

1番目の株主割引きは現実的な価値ですから

効果大きかったんだ

あらゆる女性に効くだろうから

そうか

様子を見なければわかりませんが

うん

女性の株主が増えることは確実ですね

株主会員が増えるか

いままでひまわりの会員ではなかった女性も一買ってくれるかもしれません

勝ち上がりそう？

グンと上がるんじゃないですか？

そうか？

オトコの株主会員も増える

.....うまくいきそう

ええ

よく１００万とかあるよな

値上がりしそうだけではダメだってわかりますね

ああ.....

オトコはそれだけでいいんだけど

オトコの株主会員も増えるかなー

増えるでしょうね

なんで？

美容室は使えるんだし

ああ

一緒に女性連れて食事に行ってー割引かれたらいいですよ

鼻高々？

ええ

ふーん.....じゃーカードの色とか変えるといいよな

シューズやるわけでしょ？３年経過したら

ポイントクリアしないとダメだけど

その時に色変えてあげるといいですよな

ああーそうするか

ええ

ちょっとメールしとく

ええ

検討して.....

.....

.....

.....

.....

.....

いいか

.....

うん？.....もしもし〜岡山の店長？

.....

え.....スペイン娘がいい？

.....

もしもし

.....

うん〜ハカセから急にこんなメール来たから驚いた

.....

うん〜岡山大きい

.....

麵工場もあるし保育もあるし美容もあるし？

.....

スペインで行くのか〜岡山

.....

マシューさん帰すのか

.....

そんで〜スペイン娘は？

.....

大きな規模管理できるからか.....まだ聞いてないんだ

.....

N Y 娘.....こっちにいるもんな

.....

うん〜スペイン娘〜電話っていうわけにはいかないよな

.....

バンド娘かスペイン娘か？

.....

ああ.....ちょっと待って

岡山とスペインの合性

.....うんー岡山麵工場あるからさー組織が大きいから

.....

岡山とスペインの合性？

.....

マシューさんには連絡してない

.....

これから岡山行って来る？

.....

うんー八カセ行くわよー八カセの勘は鋭いから

.....

わかってるー美容室と保育室の人事は決まるだろうけどーレストランっていうかー施設長はちょっと待ってる

.....

うん

.....

麵工場だけ動いてて設計はこれから

.....

うんー設計の彼女も相談して？いいから

.....

スペイン娘が岡山でスペインはダメだって言うんだったらーやんないわよ

.....

うん

.....

わかった

.....

うん

.....

うん

.....

慌てさせたな

.....

うん？美容室はジル？え.....これもか？

.....

もしもし

.....

ジル大物だけど

.....

どうせ広島あるだろうから？

.....

福岡に行きたいのかージルは

.....

ああーそしたらわかったーうん

.....

瀬戸さんね？神戸の美容室

.....

わかった

.....

保育室は梅野さん？新大阪か

.....

これはうれしいだろうなー.....メールの返事でいいか

.....

問題はスペイン娘だな

起こさないでいたら怒る

激しく動いてますね

うん？.....

.....

ああ〜ゆうおいで.....眠そう

.....

うん〜いってらっしゃい

.....

11時半でしょ？

.....

わかってる〜待っててって言うておくから

.....

うん

.....

いってらっしゃい.....

.....

お父さんどこで寝る？

.....

起こすわよ〜映画行きたいんでしょ？

.....

わかった

.....ああ〜おいで

.....

うん

.....

テレビと同じじゃないんだな.....

.....

行けばわかるよ

.....

うん

.....

映画館か？ああ.....大きい家かな〜

眠ったわよ

ああ.....

毛布.....

マットの方がラクだと思うけど

ああーそうね

.....

.....起こさないでいたら怒るだろうなー

ええ

.....

.....

スペイン娘どう思う？

ハカセもなかなかやりますね

うんーよく見てるからね

やっぱー大きいからーシバ娘のようでなければ難しいと思うんでしょうね

筑波くらいあるから

ええ

なんたって麺工場ある

ええ

NY娘.....もしもし

.....

ああ.....まだ早いよ？今ピアノ行ったばかりだから

.....

岡山の施設長の事だけど

.....

知ってたの？

.....

ハカセから相談受けた？

.....

シバ娘だから筑波の麺工場うまくいってるからね

.....

ああーコーヒー娘もありだね

麵工場止まったら影響大きい

N Y 娘若いのに.....

ええ

.....岡山とスペインの合性ってどうなんだろうね

わかりません

わたしもわかんない

.....

センムには相談したんだよな

これはーN Y 娘から出てますね

.....

北京のハマの娘ー上海のカズさんとー筑波のシバ娘.....みんなしっかりしてる

工場だから？

N Y 娘はお父さん見てて思うんでしょうね

工場は違うって？

ええ

ワッフルさんの線だってあるか

ええ

確かなーみんなしっかり者

ええ

クリエイティブなのはスペイン娘だけど

ええ

麵工場止まったら影響大きいからなー

そうですね

N Y 娘どんどん新しい麵やってますけどー工場が動いていなければー自分がやらないといけないか

ええ

ちょっと新しいN Y 娘だね

もともと持っていたんでしょうけど

醤油の工場だからなーお父さん

ええ

ふーん.....

ちょっと見直しましたね

あの若さだからさー

ええ

.....

スペイン娘が合性見つけてくれるといいんだけど

うんー銀座ではないスペイン料理がいいよな

ええ

新しい境地か

ええ

.....でも人材いるよなーひまわり

そうですね

わたしがなんかやる前にみんな動く

そうですね

.....束ねるのうまくいってるかなー

ええ

そうか？

ええ

大きくなってきたからなー

それだけみんなも大きくなってきていますよ

そうか？

ええ

銀座じゃない岡山のスペイン

急に岡山が動きはじめたな

ええ

うん？.....わたし

.....

ああースペイン娘から一緒に行ってくれって？

.....

うんーどっちかというとー岡山ー工場もあるから

.....

うんーしっかり者

.....

うんー岡山とスペインの合性はわかんないよ

.....

ピッタリなの？なんで？

.....

ああ.....ああ

.....

ああ.....そうか

.....

目が外に向かってるのね

.....

ああ

.....

行けるんか？

.....

西宮も梅田も筑波の通信販売も大丈夫？

.....

わかった

.....

うんー銀座じゃない岡山のスペイン見つけて

.....

うん

.....

わかった

.....

うん

.....

.....ハカセと設計の彼女と一緒にいくんだ

.....

ひまわりのみんなは人動かすのが上手だよな

あなたが上手なんです

そうか？

岡山とか一株主会員になりたい人がいるだろうからーいいかもしれませんね

.....

九州とかの株主は少ないかもしれない

ああ.....割引きあっても使えないもんな

ええ

クレームにならないかなー

それはないでしょうけど

北海道のオンナでひまわりの株買う人は少ないか

そうなりますね

ああ.....

全国区にしないといけなくなりますね

ああ.....でもーそのために福岡に出るとかだったらーおかしくなるかもしれない

もちろんです

人だよな

そうです

そうかーだから岡山はうまくいくかもしれないんだ

ええ

ふーん.....仙台とかどうなんだろう

わかりませんか？

うんーもう少ししたらわかると思う

現実的な株主価値です

全国区っていうの気がついた

これどうなっちゃうんだろーなー

ムリしないでください

わかってる

多分ですけどー札幌にもつくってくださいって要望くるんでしょうね

ああ.....確実だ

ええ

株主会員ってー良かったのかなー

いいんじゃないですか？

そうか？

確実に株主価値は上がります

うん

女性の株主を増やしてサポーターを多くしてー変わらざるコンセプトにする
んだっていうのー達成しないといけない

ああ.....

まだまだ時間がかかります

うん

.....

全国区っていうのー気がついたな

.....

関東と関西だけっていう感じだったから

ええ

なのに上海やってるんだけど

ええ

ハマの娘がいたからー上海と北京になったんだからな

そこが大事ですね

.....

バブルのように全国やるっていうのではーうまくいかないでしょうね

バブルね

波に乗ってるからやりそうだけど

わたし？

フツウだったら

ああ.....

全国何店舗とか〜あるでしょ？

ああ

ひまわりにはそういう目標がないからいいです

ないない.....わたしだって〜今いくつか数えないとわかんない

それでいいです

多ければいいっていうもんでもないでしょ？

そうですね

大きければいいっていうもんでもないし

やっぱ株主価値は質ですね

質か.....

ひまわりの株持つことに〜満足感がないといけないんじゃないかな〜

うん〜.....

流れを良く見ないといけない

流れって？

拡大の流れです

うん〜今でも拡大してると思うんだよ

ええ

バブルになんないようにしないといけない

経済でしたら〜インフレになりそうなのかデフレになりそうなのかって〜あるでしょ？

流れのこと？

トップっていうか〜調整する人が見誤ったら〜とんでもないアクションをしてしまいます

その判断だよな

そういう意味で言ったら〜株主会員っていうのは〜非常にいいアイデアなんだけど〜バブルの流れを呼び込む可能性があります

不安なとこ地固めしてる

設計の彼女だって〜楽しいからって言ってるんだけど〜.....どうにもなんなくなるかもしれない

ええ

オーバーワークになっちゃうよね

どこかで限界があるでしょうね

そこを見誤ったらダメだね〜わたしが

そうです

お金はな〜しばらくは心配なくなったんだけど

ええ

不安なとこ地固めしてるんだけど

え？

ああ.....お金の事が1番不安だったじゃない

.....

銀行に信用なかったからさ〜わたしたち

ああ

今はゼンゼン違うんだよ？逆になったけど

.....

上場って大きかった

ええ

sonde〜株10%買い占められた事件じゃない

ああ

これもすごい不安だよ

ええ

なんとかしてるんだけど

ああ

個人株主増やしていくしかない

ええ

株主会員っていいよね？

そうですね

上場したらお金の不安はなくなったけど株の買い占めの不安が出てきた
ええ

同じようにさー株主会員やったら別の不安が出るかもしれないよね
あり得ますね

いいことばかりじゃない

そうでしょうね

バブルの流れつくるかもしれないこともーそうだね

ええ

みんながー福岡とかー見はじめる

ええ

他に何かあるかな.....

.....

収益が少し落ちるよ？割り引きするんだから

ええ

それはいいんだけど.....

管理できるかどうかもありますね

それはさー自信あるよ

.....

これだけの会員抱えているからさーいまでも

6月になってーやってみなければわからないところもあります

やってみないとわかんない？

決定的にまずくなるっていう要因はないけど

ああ

ひょっとすると売上がグンと上がるかもしれない

株主会員が使うから？ひまわり

ええ

うんーどんくらいどうなるかーわかんない

.....

そういうもんなんか？

やりたいことが達成できないと困るだけ

オンナの個人株主が増える

オンナの個人株主が増えることね

ええ

増えることは確実だよ

それは確実ですね

どんくらい増えるか

ええ

.....うん？

.....

トイレ？

.....

まだピアノから帰って来ないわよ

.....

ああー.....

.....

おやすみ

.....

起こすってー大丈夫だから

.....

うん

.....

心配なんだ.....映画連れてってもらえるか

ええ

まだあかちゃんだから.....

必死になって大きくなろうとしているんですよ

うんーすごいことだね

ええ

.....

なんかー不安ってあるんですか？他にも

ひまわりのこと？

ええ

やっぱ人のことかな

.....

育ってるかって

ああ

育ってないのにーやれ岡山だのお茶の水だとかー言ったらダメでしょ？

ええ

やっぱー基本的には拡大の流れだからさー

.....

こんだけ業績いいから

ええ

期待もされちゃうし

ええ

どうしてもバブル気味になる

ええ

技のある店長いなくても福岡とかやるかもしれない

ええ

スエーデン娘みたいだったらさー安心じゃない

ブラジル娘とかね

そう

でもー弟子がけっこう多くなってきたでしょ？

ああ.....そう

みんなお店任せてもらえるってーうれしいことだと思いますけど

うん

ひまわりのお店はみんな大きいんだし

株主の数を増やしたい

人の他には一不安なことってあるんですか？

だから健康

.....

これも人のことだけど

.....

ところでさーシューズ大丈夫？

.....

丸井さんってどうなんだ？

シューフィッターと一緒にだから.....心配していません

教えてもらってるのか

ええ

はじめてだよね

ええ

おもしろいのかなー

それよりーやりがいがあるんでしょうね

やりがいかな.....

忙しいですけど

学校だよね

ええ

学校行けてるんか？

論文これにするって言ってましたけど

ふーん.....

.....

忙しい方がいいのかなー

任せてくれることじゃないですか？

ああ

学習できる環境とか

シューフィッターいるから学習できるんだ

ええ

ひまわりの社員はみんないいよなー学習では

ええ

だからみんな腕上がっちゃう

そうですね

健康が心配だけどー誰も病気しないのもわかんない

.....

なんだろうね

張り切ってるから

株主もさーひまわりの社員みたいだったらいいよね

ええ

元気もらってますって.....お客さんだけーメール入ってたらしいけど

ああ.....株主会員増えるでしょうね

そうなってほしいけど

.....美容室ってーオトコのお客さんもいるわけでしょ？

多くはないけど

オトコの株主会員も増えるのかもしれないんだ

わかんないけど

.....

ちょっと聞きたいんだけどさー

ええ

また電鉄の会社でー名義株みたいなのがあったじゃない

ええ

なんであんなことになるの？

株主の数を増やしたいからでしょうね

買ってくれないわけ？

会社を買うことが多いんでしょうね

上場廃止になったら困るから？

ええ

人気ないんか

まあーそういうことでしょうね

株ってさー商品じゃない

ええ

売れない商品？

ええ

.....そうになったら困るな〜

株って商品です

なんか〜おかしいんだね

だから〜こなれてないんです

市場経済社会？

ええ

わたしはさ〜個人に株買ってもらいたいじゃない

ええ

だから株主会員やるんだけど

ええ

ひまわりが株売り出してるわけじゃないんだけど.....

売り出しているでいいんですよ

なんかおかしいね

自己株消却なんていうのも頻繁ですし

そういうのはさ〜取締役としてのわたし？

経営者としてじゃないですか？

sonde〜取締役としてのわたしが取締るわけ？

経営者としてのあなたが自分の地位保全のような決定をしたりしないか

.....

事業が定まらないかとか

ああ

株って商品ですから

.....売れない株じゃしょうがない？

ええ

オンナが欲しくなる株にしないといけないわけだ

そうです

株主会員って〜グッドなんだろうね

ええ

あんまり株主のこと考えてなかったじゃない？お客さんと社員のことばかりだった

そうですね

良くなかったよね

上場してまだ少しですから

まあ〜いいのか

ひまわりの関係者がみんな良くなればいいですね

それはどの立場？

.....創業者としてです

ああ.....

私とあなたの共通している立場ですけど

ああ.....

.....

株買っていただいた方も社員もお店のお客さんも

仕入れ先もみんなですね

そのバランスだな

ええ

いま〜株主のことちょっと重くした

そうですね

.....業績いいのにな〜株が人気ないんじゃない〜

業績がいいから人気ないってことはないんだけど

うん

ある種の株主戦略ですね？株主会員は

株主戦略です

.....サポーター増やすこと？

ええ

買収防止対策？

結果的にそうなりますけど

いいのか

いいんじゃないですか？

やってみないとわかんないけど

ええ

ウオークさん忙しくなるけどな〜

ええ

うん？.....もしもし

.....

わたし〜どうした？

.....

大丈夫

.....

うん

.....

そんで〜まつたけおじさんは何だって言ってんの？

.....

そう〜

.....

やってもいいけど〜できるんか？

.....

そりゃ〜自分で手配したら安心だけど.....タイヘンじゃないの？

.....

ハカセは何だって言ってんの？

.....

ああ〜野菜だけやったらね

.....

まあ〜日本に持ってきてるの野菜が多いからね

.....

野菜手配してくれてるとことモメない？

.....

まつたけおじさんがいるからか

.....

社員が育たないって？

.....

野菜農家と協力するわけ？

.....

じゃーいいか

.....

わかった

.....

ハカセとよく相談してやってよ？日本に持って来るのもやるんだから

.....

ハマの娘さーあんた昨日何時に寝たの？

.....

そう

.....

うんー寝る時間潰してんじゃないかって思ったから

.....

わかった

.....

うん

.....

ハマの娘ー野菜自分で手配するんだって

ああ

できるのかなー

.....

自分で確かめたもんで調理するのがいいけどね

量がすごいこともあるんでしょうね

うん

やるなー

うん

まつたけおじさんは元気なんですか？

今の話しだと元気そう

そうですか

中国は株主会員っていうわけにはいかない

中国は株主会員っていうわけにはいかないな～

ええ

そのうちできるかもしれないけど

ええ

.....電話だよ～

もしもし

.....

ええ

.....

ええ

.....

ああ～じゃ～メールでお願いしますって電話しておいてください

.....

すぐに返事します

.....

ええ～空いているから行きます

.....

ええ

.....

お願いします

.....あなたの電話って～なにか～ゼンゼンわかんないね

マッチさんです

ああ.....なんだって？

ゲノム研究会で話してくれないか

なんじゃ？それ

ああ.....

講演？

そんなもんです

ふーん.....けっこう忙しかったんだ

ええ

あなたの仕事はいいのか？

順調ですよ？

ひまわりの仕事が多くなってきたよな

ええ

もっと多くなるかもしれない

即決してれば大丈夫です

溜めないのか

ええ

わたしも溜めないようにしてる

ええ

健康研究室ー何からやるんだ？

MMのところで商品販売ですか

商品って？

消臭抗菌ですか

A g か

お店でも使えるようにします

A g 水だけじゃダメなの？

光触媒も加えて

なんじゃそれは.....

ああ.....

それで何なの？

だから臭い消すし菌と戦います

健康研究室ー株主価値上がるな

そうなればいいんだけど

成果ね

ええ

気長に待つよ

そう言わないで下さい

だって研究って〜そういうもんだろう？

最近は違ってきているんです

なにが？

オリジナルがブームだから〜研究しながら商品にしているんです

そうなんか？

研究のための研究って少なくなってきました

そうか

映画終わったのか

うん？.....もしもし

.....

どうした？

.....

映画終わったの？

.....

どうしてるの？

.....

お茶してる？

.....

ふ〜ん.....おもしろかったのか

.....

ああ.....もしもし

.....

うん

.....

あれはね〜テレビじゃないんだよ〜映画

.....

NY娘に今から聞くの？

.....

ゆうートイレは？

.....

今行ったの？大丈夫だった？

.....

忘れてたの？トイレ？

.....

そんでオッパイは？

.....

関係ない？ああ.....

.....

ビックリしたのかーはじめてだから

.....

ああーそう

.....

アイ？ああ.....

.....

ああーお母さんもわかんないなー絵だけど

.....

どうしたら動くようになるんだろうね

.....

わかんないけどーすごいっぱい描くんじゃないの？

.....

ちょっとづつ動くかすんじゃないかなー

.....

そう

.....

声はさー絵ができて声だけあとで入れてんだよ

.....

NY娘が説明してくれるって？

.....

あんたたちタイヘンだよなー説明しないといけないから

.....

アイもつくれるかわかんないなーお母さん

.....

うんーNY娘の方がわかるかもしれない

.....

うんー聞いてみて

映画のはしご

.....こんなもんでいいかなー

いいんじゃないですか？

株主価値とかなー話すことになるとは思わなかったよ

.....

遅くない？

遅いですね

ごはん支度しようかな.....

.....

なにやってんだ？

わかりません

まさか映画のはしごやってるわけじゃないよね

それはないでしょ？

.....

.....

なんかー仕事したよな

ええ

なにやってたんだ？

原稿です

講演？

ええ

忙しいのか

あんまりたくさんあるわけじゃありません

あなたのことってさーひまわりのオーナーって知ってんの？

知りません

なんで？

つながらないんでしょうね

あなたと？

ええ

なんなんだ？

経営者とかオーナーとかとは違うから

感じ？

ええ

まあーそうだね

聞かれたこともありません

じゃー経営の話しなんかは頼まれることはないんだ

経営者に話すことはありますけどー経営の話しはないですね

そうか

.....

遅いなー.....

.....

ああ.....うわさをすればだ

.....

おかえり.....

.....

本？ああ.....これ見たのか

.....

ふーん.....おもしろかったのか

.....

ああーN Y 娘どうもありがとうー上がってけば？

.....

晩ごはんやってるから食べて行けば？

.....

.....

.....

いいな〜NY娘.....

.....

ああ〜じゃ〜手伝ってもらうか

.....

うん〜お願い

わたしって～

抱っこして

ゆう～行くけど

.....

待つの？もう30分待ったわよ？

.....

もう少し？

.....

.....

.....

飛行機乗るんだから

.....

え.....なに？それ～

.....

ちょっと.....

.....

いいの？このままでいいの？

.....

帰ってやるからいい？

.....

じゃ～クツ履いて出てください

.....

.....

.....

いいか？

.....

リュックはどうした？

.....

持っておいで？

.....

.....

.....

いい？

.....

お父さん筑波に出かけた

.....

うん

.....

ちょっと遅くなるから保育園で遊んでるって

.....

うん

.....

大坂〜梅田

.....

よくわかるね〜おにぎりがおいしいお店

.....

うん

.....

帰りも飛行機だよ

.....

うん

.....

じゃ〜抱っこして？遅れたら困るから

プレオープンなのに

.....まだこんな時間か

.....

おはよう〜.....

.....

.....並んでいただいてるの？

.....

そうか.....いらっしやいませ

.....

ゆう〜ここ座ってて

.....

こりゃすごいな〜.....

.....

プレオープンなのに

.....

わたしたちはあとでいい.....いらっしやいませ

.....

中ノ島に頼んだ？

.....

応援

.....

もしもし

.....

わたしだけど.....梅田のプレオープンに来たんだけど〜すごくてとてもダメ
だと思うんだけど

.....

そうか？そっちもお昼だけど大丈夫？

.....

じゃ〜お願い

.....

リニューさん来るから

.....

ああ〜梅丘さんおはよう〜今さ〜中ノ島に応援頼んだ

.....

こっちのテイクアウトの方がタイヘンなんだ

.....

まだだけど大丈夫ー2時くらいまで空かないだろうから

.....

ゆう？

.....

.....おにぎり食べたい？

.....

ああ.....ゴメン

.....

あっち行ってもいい？

.....

わかったーここから離れないでよ？

.....

お店の人にお母さんは？って聞けばいいから

.....

うん？やっぱおにぎりおいしい？そうか？

.....

お母さんよりおいしいは余計なの

.....

お茶？ああ.....

.....

.....どうぞ

.....

わかったー手伝って来るからね？

.....

わかってる

.....

いらっしゃいませ

.....

なんかーすごいお店広いな.....これで並ぶんか？

美容室の店長リリ

うんーじゃーそうして？

.....

昨日手伝ったんだけどーもうブレとか言ってらんない

.....

ハカセとセンムもいるんでしょ？

.....

同じ意見？じゃーそうして？

.....

急にすごい数になったと思うけど大丈夫？

.....

ああー高級弁当が多くなったのか

.....

ああーお店がキレイになったからね

.....

うん

.....

わかった.....設計の彼女から電話だからーまた

.....

もしもし

.....

中ノ島？

.....

ああー昨日リニューさんに聞いたーOK出たって

.....

うん

.....

そうか.....工事ずっと中断してたけど大丈夫？

.....

じゃーお願い

.....

7月1日大丈夫？

.....

リリ？美容室の店長？

.....

ああーカクさんで準備してたけど筑波にしたからね

.....

ああー新大阪で練習生やってたのか

.....

うんー筑波の研修センター使えば？

.....

ああーリニューさんとリリに.....わたしが電話する

.....

うん

.....

もしもし

.....

設計の彼女と話してたの聞いてた？

.....

リリいるの？

.....

わたしの電話教えて？

.....

いいい

.....

.....

.....

ああー何かあったらここに電話して？いつでもいいから

.....

ああーじゃー筑波の研修センターでみんなはどうするか相談した方がいい

.....

5人？あとの10人は？

.....

ああーすぐに連絡して来てもらえばいい

.....

ああー採用の手続きなんかはリニューさんにやってもらって

.....

ああーリニューさんからシバ娘に連絡して研修センター使わせてもらえばいいから

もう準備完了なんか

うん？

.....

お腹空いた？ああ.....お昼だもんな

.....

じゃーブレッドさんところ行ってお昼にしよう？

.....

ちょっとお母さんメール1本しないといけないからちょっと待つて？

.....

.....梅田のオープンのことはみんなに伝えるか

.....

.....

.....

.....

.....

中ノ島美容室は7月1日でもいいか.....リカさんもだなソムさんも

.....

.....

.....

全員に伝えるか

.....

ああーちょっと待って？すぐだから

.....

よし.....

.....

うん？MM？ああ.....ゆうはよくわかるねー

.....

ああーごはんに行こう？

.....

うん

.....

ゆうはもう何でも食べられるよ

.....

MMーもう準備完了なんか？

.....

梅田はブレやったら溢れたからーもうしょうがないからオープンにしたの

.....

ううんーMMのそこはじっくりやってよー本格的な通信販売なんだから

.....

ああ.....ゆうはいつの間にか歩いてんだよ

.....

そう

.....

ゆうーこっちだよー

岡山気に入ったのか

そうかー岡山気に入ったのか

.....

うん

.....

今日から岡山いる？

.....

今岡山なの？

.....

マシューさんに連絡した？銀座の店長？

.....

ああー次に出したいわけ？スペインに

.....

スペインの娘？だれ？

.....

カルメン？

.....

銀座にいた？

.....

ああーまだまだなのか

.....

わかったーカルメンに連絡して聞いて？良かったらマシューさんと交代するから

.....

うんースペインの事はスペイン娘に任せないとーわたしもだけどみんなわかんない

.....

わかってるよね？ひまわりの店長になるかもしれないんだから

.....

そうーオンナ辛いからお店やってるの知ってないと

.....

じゃーまた電話ちょうだい

.....

うんー採用とか全部お願いだよ？それにー美容室の店長と保育室の店長決めてあるから２人に集まってもらって準備して

.....

麵工場はＮＹ娘だけど工場長は長野さんだからーもうやってるけど

.....

いつオープンするかも任せるから決めて

.....

うん

.....

わたしの希望はないからーあなたが決めればいい

.....

工事ってどこまでいったんの？

.....

ああーわかった

.....

うん

.....

うん？ゆうーいたの？

.....

オッパイ？ああ.....トイレは？

.....

自分でしてきた？

.....

うんーサッカーだよ？今日は

.....

どうぞ

母乳出てるんだけど

.....今日は暑いよ？

わかってますータオル持ってます

ごはんおいしいからね？

.....

いってらっしゃい

.....

うん

.....

あのー.....

なんですか？

ごはん支度しておくからいい？

どこに行くんですか？

ちょっと..... 1時間で帰ってくるから先に食べてて

ああ.....わかりました

.....

アイー朝ごはんお願いだから

.....

どこって.....すぐ帰るから

.....

いってらっしゃい

.....

.....ごはん炊けてるからいいか

.....

.....母乳出てるんだけどあかちゃんできるのかなー

.....

.....

.....

うん？簡単だけどいいか.....

.....

うん？.....もしもし

.....

ああーすみませんー今から出ますので

.....

よろしくお願いします

.....

ああーみんなんでサッカー行ったからわたし1人で行きます

.....

ええ

.....

お願いします

.....

.....

.....

いいか

.....

いってきまーす

.....

.....

.....

.....

.....

うん？.....もしもし

.....

大丈夫

.....

カルメンいいって？

.....

じゃーマシューさんと相談して決めてくれる？スケジュールとか

4人目のあかちゃん

ただいまー.....

.....ああーおかえり

.....

何かあったんですか？

4人目のあかちゃん

え.....

妊娠3ヶ月

え.....

母乳なんだけど妊娠する時もあるんだって

.....

ゆうー母乳少なくなったからね

.....

よっぽどあかちゃんできやすいんだねって先生に言われた

.....

3人上なの？

.....

上？

え？ああ.....

どうしたんだ？

ああ.....驚いたから

うん

ちょっとみんな呼んできます

うん

.....

.....

.....ああーお母さん帰ってきたからーちょっと話しあるらしいから下に来て

.....

.....

.....ああーお母さんねーあかちゃんできた

.....

お母さんのお腹にあんた達の妹か弟がいる

.....

うんーゆうの弟か妹

.....

ううんーまだちっちゃい

.....

妹か弟かまだわかんない

.....

うんー仲良くしてあげてよ？

.....

生まれるのは来年3月か4月

.....

うんー今先生に診てもらってきた

.....

まだちっちゃいけどお母さん視てきた

.....

名前？まだ.....名前考えてあげて

.....

うん

.....

うんービックリしただろうけど.....

.....

ああーお母さん病気じゃないから大丈夫ー

.....

ゆう.....わかった？

.....

うんーお兄ちゃんになるの

お兄ちゃんだからか

.....おいしかったー

ええ

.....

うん？ピアノ？

.....

ああ.....気をつけて

.....

お母さん？なんでもないよ？

.....

うん

.....

いってらっしゃい.....

.....

.....ゆうーどうしたの？眠くないの？

.....

2階で飛行機やってくる？

.....

なんで？

.....

あかちゃんに見せるの？

.....

ああーゆうがつくった飛行場？

.....

うんー喜ぶと思うよ？

.....

眠くないの？

.....

うん.....手伝うことあったら言ってよ？

.....

うん

.....

.....

.....

歩いて階段昇ったよ？

ええ

お兄ちゃんだからか

ええ

.....まあ〜そういうことですからお願いします

ありがとう

ありがとうって？

ああ.....うれしいから

そうか

.....

ビックリしたでしょ？

ええ

わたしもビックリなんだよね

ああ.....

ゆう〜1人で何でもできたからって思ってたんだけど

.....

意外と早かった

.....

3人とも大丈夫でしょ？

整理してると思いますけど

整理って？

心構えだけど

心構えね

全然予想してなかったから

まあ〜そうね

ゆう〜オッパイ止めるかもしれない

そうね

利尻岳に登ろうと思うんです

うん？.....わたし〜

.....

うん

.....

ああ〜センムね〜わたし4人目のあかちゃん

.....

うん〜朝先生のところ行ってきたんだよ

.....

3ヶ月

.....

うん〜わたしも何もないしあかちゃんも元気

.....

みんなに話した

.....

うん〜大丈夫なんだけど〜西宮のオープンはセンムに任せた方がいいと思う

.....

大丈夫〜わたしはいままでどおりやる

.....

うん〜知らせておいた方がいいかもしれない

.....

そんで.....どうなの？西宮

.....

早める？オープン？

.....

ああ〜保育室はいいけど

.....

ああ〜美容室もか

.....

そしたら〜どうするか決めてみんなにメールして？CCでわたしにして

.....

うん

.....

わかってる.....ムリしない

.....

うん

.....

うん

.....

.....ちょっと2ヶ月くらい遠出するのは控えよう

ええ

またあなたの負担増えるけど

なんでもありません

.....

6月の後半に3人連れて北海道に行こうと思うんだけど

北海道？

あなたもゆっくりできるし

今でもゆっくりだよ

利尻岳に登ろうと思うんです

ゆうも？

背負うことになると思いますけど

どんくらいあるの？

地図だと10時間です

なに〜？

ええ.....けっこう辛いです

アイ.....どうなのかな〜

登れないかもしれないです

どうして？

新しいあかちゃんとノンビリ温泉

大きな世界を見せておきたいんです

ゆうにもか

もう何でもわかってるから

車で行くの？

ええ

あなたって.....そうやってきたのね

何ですか？

挑戦だよ

ああーそうですね

挑戦が趣味みたい

趣味ではないんですけど

なんでも挑戦しないとダメなのかなー

それはそうでしょ？人間ってそうできてる

.....

挑戦できるように2本足で歩いてます

まあーそうだけど

あなただって4人目に挑戦してます

これはフツウなんだよー挑戦なんてもんじゃない

私にとっては利尻岳はフツウです

ゆうにはフツウじゃないけど

挑戦ですね

そんでー3人に話したの？

ええ

いつ.....

先週です

わたしにはまだ黙っておけて？

そういうわけじゃないんだけど

誰も何も言わない

お父さんがお母さんに話すからってー思ってるんじゃないですか？

ああ.....

.....

株公開したのも挑戦なのかなー

いいんですか？

なにが？

利尻ですけど

どうぞ

ああ.....ありがとう

わたしは新しいあかちゃんとノンビリ温泉にでも行って来るよ

ああ

株公開するってー挑戦？

考え方だと思います

考え方って？

保守的に考えるとー資金が入ってくるから

フツウのことね

冒険的に考えるとー世に出たい

ああ.....有名になりたいのね

挑戦的に考えるとー自分が束ねていることをーもっと大きくしたいいんでしょ
うね

じゃーひまわりの株公開は挑戦だったんだ

そうでしょうね

挑戦な.....

ひまわりは何でも挑戦的ですよ

そうか？

戦闘的ではなく

敵がいらないわけだ

自分に高いバーを設定しているんです

うん.....そうなんだけどーなんで？

女性ってーいつまでたっても辛いからじゃないですか？

ああ.....

株公開は挑戦だったんだ

わたしだけじゃないでしょ？挑戦的なもの

みんなそうですね

みんな学習したんか？

学習してるんでしょうね

わたしが基？

ええ

わたしが挑戦的でなくなったら一ひまわりのみんなもフツウになるか

ええ

うん？.....なんじゃこれー

.....

急にすごいメール

なんですか？

おめでとう.....社長の挑戦心にー

ああ.....

センムが流したな

.....

ちょっと待ってよ.....

.....

.....

.....

どうなっちゃうんだ？

.....

.....

わかりますよね？これで

それどころじゃないよ

挑戦したいんですよーみんな

.....

.....

ゼンゼンダメ

.....

次から次から.....

みんなにとってはすごいことなんですよ

そうかな.....

株公開するよりすごい

え.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

ひまわりの誇りです

ああ

ハカセから.....サッカーチームつくるつもりなの？

ああ.....

サッカーチームって10人？

11人です

ちょっと多いな〜.....

ええ

そんなにすごいことかな〜

今どきです

わたし〜楽しいけどな〜あかちゃんいっぱいいるの

.....

あなたいなかったらムリだけど

.....

子どものことで悩むことないし

ああ

子ども達もみんなすごいし

社員価値はすごい上がりました

まだ続いている

.....

北京から.....中国語だ

.....

英語も

.....

馬さんー自分通してないな

.....

ネットさん.....

何ですか？

何よりのインセンティブです

ああ.....

なんだ？これは

言葉じゃないってことでしょうね

ああ.....

.....

.....

.....

渋谷のドールから.....あかちゃんパリに連れてきて

みんな元気もらったんですよ

ああ.....

よくわかりますね

なにが？

みんなあなた観てる

ああ

みんな言葉じゃない何かがほしい

ああ.....

社員価値はすごい上がりましたねーひまわり

社員価値か.....

.....

.....こういうことなんだろうねー社員が動くって

愛ですね

そうか？

みんなあなた愛してることがわかります

うん〜.....

メールしないではいけない

ああ.....

株公開の時なんかーこんなじゃなかったでしょ？

うん

社員にとってはね

なんだかー考えさせられる

そうですね

考えもしなかった

ええ

わかんないもんだねー.....

やっぱりーあなた次第なんでしょうね

.....社長だから？

あなたが沈めばみんなもーしおれるんです

ああ.....

4人目のあかちゃんは一気にみんなに元気を与えたんです

うんーそうなのかって思った

.....

なんか.....

あなたはフツウでいいんですよ

.....

いままでどおりで

ああ.....

やることなすことがみんな挑戦的なんだけどーあなたにとってはフツウです

あなたが楽しいとみんなも楽しい

でも.....昔のわたしだったら〜フツウじゃないな

.....

社長なんてとんでもないし.....あかちゃんなんか一緒に暮らせない

.....

ゼンゼン違うからさ〜わたし

そうですね

おかしいね

苦しくてそうしてるわけじゃないから〜いいです

昔の方が苦しかったし〜肩凝ってたし

今はないんですか？

もうずっとないわよ

ああ.....

池袋で声かけられるし

え？

お茶しませんか

え.....

ゆういるのに

ああ.....シングルに見えるからな〜

4人も子どもいるのに

見えません

不思議ね

ええ

どうなってんだ？

毎日がおもしろいんでしょうね

楽しいわよ

あなたが楽しいとみんなも楽しいんです

ああ.....

.....

ビックリしたな〜.....

.....

まだきてる.....

よっぽど心が動いたんだな〜

.....

.....

読みきれないよ

ああ.....

アイの時よりすごいね

まさかだろうから

まさかね.....

.....

そのまさかがあるんだな〜これが

.....しかも育児休暇しないで社長やるだろうし

ああ

すごいって.....それしかないですよ

フツウだけどな.....

そのフツウが感動させるんでしょうね

感動とか.....フツウだよ

.....

株主価値もこういうんだらうね

ああ.....

なんかまだよくわかんないけど

サプライズなんでしょうね

ああ.....

あなたが株主に愛あったら〜フツウに出てきますよ

ああ.....

.....

確かにな〜ハマの娘ほど株主のこと考えてないよ

ええ

確かにね

株主とわたしって希薄

サプライズね.....

.....

株主とわたしってー希薄だもんな

ああ.....

希薄でもやれるんだけど

ええ

社員は希薄だったら終わるけど

ええ

わたしー株主会員やってー希薄さなくそうしてるのかなー

そうでしょうね

自分でもよくわかんない

希薄さ縮めようとしてるんじゃないですか？

そうか

.....

社員みたいに近くはなんないよね

もともとー株主はあなたを決める人だから

ああ.....

社員はあなたを決める人ではないし

ああ.....

現代では事実上はー株主より社員が社長を決める人に近いんでしょうけど

ああ.....おかしいことなんだ

そうですね

社長は社員との希薄さ縮めようとするのか

ええ

株主はやんない

事実上ですから

ああ.....

なんかおかしいね

社長は株主との希薄さを縮めようとするんでしょうけど

本当はね？

ええ

株主は会社と希薄さ縮めようとししないの？

メリットがないですから

希薄さあっても関係ない？

いつまで株持ってるかわからないし

ああ.....

そこに株主会員です

これは完全に株主との希薄さ縮めようとしてるな

ええ

縮まるんか？

わかりません

ちょっと待って？

.....

株主通信がパンクしてるって

え？

ああ.....ひまわりの社長に4人目のあかちゃん

え.....

さくらさん〜わたしに連絡くれなかったな

.....

うん？もしもし.....

.....

ああ〜株主通信に流したのか

.....

謝るとかいいわよ.....そんで〜ひまわりの会員通信も？

.....

両方パンクしちゃった？

.....

書き込みできないのか

.....

ああ.....

ニュースバリューがあります

どうなると思う？

世相を表していますね

うん

さくらさんの思惑どおりだ

わたしに言わないでやった

何よりも心を動かすからだけど.....ダメって言われるからでしょうね

おめでたいことだから言わない

だけど.....今までのあなたはダメって言います

ああ.....

個人的なことだから

わたし少し変わったのか

ええ

どこがどうなった？

束ねるんだったら.....こうなるでしょうね

.....

ひまわりの社長を無事務めるんだったらーいままでどおりです

個人的なことだから？

テレビにも出ない

これからも出ないよ？個人的なことは

ええ

ニュースで流れるんだったらいいけど

ああ.....そこが分かれ目ですね

自分売込むつもりはないよ

いいんじゃないですか？

これはニュースか

典型的なニュースです

.....

北京店がオープンしたよりニュースバリューがあります

ニュースバリューか.....

これはいいんじゃないですか？

ああ.....

会社ってニュースつくりたがるんだけど

ああ.....

あなた〜そういうつもりで4人目のあかちゃんじゃないから

あたりまえじゃない

いいんじゃないですか？

うん

テレビから取材あるな

.....

社長が4人目のあかちゃん

そういうのは出ない

ええ

うん？.....もしもし

.....

大丈夫.....ニュースだったらいいんだって

.....

ああ〜やっぱね.....

.....

オーナーが言ってたんだよ〜今

.....

個人的な取材はこれまでどおりにして

.....

ニュースはいいわよ

今どきなんでしょう

ひまわりの会員通信に流しただけにするって

ああ

トモとかアイとかゆうとかー顔写真が出たりしたら困るから
広報の立場だけで考えるとーチャンスだと思うんだらうけど
さくらさんは大丈夫だよ

そうですね

報道も一緒に束ねるつもりはないよ

ええ

テレビとか週刊誌とかー一般の興味本位になっちゃうから
そうですね

.....

大騒ぎになったんだ

うんー思ってもみなかった

.....今どきなんでしょうね

ああ

勇気なのかもしれないし

ああ

女性ならではですね

オトコは驚かないか

客観的に見ますね

やるー.....とか？

元気もらいますはーないですね

ああ.....自分があかちゃん産むわけじゃないからな

ええ

そういえばーオトコの社員から.....

.....

それでもあるけど

.....

勇気もらいましたじゃないな

そうだと思います

.....

経済関係だったらーこれで社長できるのかなんてー反応もあり得るから
批判ね

ええ

あるだろうね

だからってあなたがガンバる必要はないんだけど

うんーフツウどおりやるよ

ええ

うん？横浜の店長だ.....もしもし

.....

ああー元気だよ？

.....

あなたも2人目か

.....

そうかーいいじゃない

.....

3人も横浜にいるの？

.....

ふーん.....あなたもだけどーみんなに言って？よく眠ることだって

.....

うんー

.....

元気もらった？ああ.....だったらうれしいなー

.....

うんー.....

.....

.....やっぱなー子ども産んで仕事するってーどこか後向きになるとこあんだ
よね

ああ.....

おかしいことなんだけど

ええ

子ども育てるのー大事なんだけど

そうですね

噂になんない社長でも困る

.....コーヒー

ああーどうもありがとう

.....うん？もしもし

.....

うんーどうした？

.....

渋谷で？

.....

ああ.....なんて答えるかってーそうですじゃない

.....

うんー4才と2才とまだゼロ才と妊娠3ヶ月じゃない

.....

名前とか言わないでよ？

.....

うんー写真ないかとかダメだから

.....

ああ.....じゃーさくらさんから流す

.....

うん

.....

けっこうタイヘンになったかもしれない

ああ

もしもし

.....

わたしーワッフルさんから電話だったんだけどー4人って何才なんだってー
お客さんに聞かれるって

.....

社員が知らないのもおかしいから

.....

4才と2才とゼロ才と妊娠3ヶ月はいいんだけど一名前とか写真とか困るじゃない

.....

ああ.....そういうの社員向けに出してくれる？思わぬ反響なんだけど社員としてどうするか

.....

うん

.....

うん一名前とかお知らせしないことになってますじゃないとさ一社員が知らないのもおかしいから

.....

お願い

.....

.....何かやったらやったでこんなことになるわけだ

ええ

静かにしとくのがいいか

そう思ってしまいますけど

それじゃ一社長じゃない？

ある程度は公の人だから

そうだね

噂の人になっても困るんだけど

でも噂になんない社長でも困る？

あなたが株主も束ねたいんでしたらね

ああ

カリスマ性

株主にわたしが見えないといけないか

社員にはあなたがよく見えているわけでしょ？

見えなかったら仕事できないよ

同じように考えるかどうかです

ああ.....

あなたが束ねるんだから

さくらさんが何考えてるかわかるな

ひまわりが女性株主増やすんだったら.....最もいい方法です

ああ

ひまわりが何やってます.....だけでは難しい

ああ

誰かが表に出ないと

わたしじゃなくてもいいんだけどね

リーダーシップとか救世主とかーまだ難しい

カリスマ性？

そうですね

わたしそんなのないけど

すごくありますよ

そうか？

さくらさんは.....人を表に出すこと考えるでしょうね

.....

会社はでは一人を動かすににくいです

なんでだろう

ジーコジャパンーもうすぐワールドカップの予選の正念場だけど

イランと北朝鮮？

ジーコジャパンだけではサポーター動かせません

誰が？

みんなー誰がどうしてくれるか期待します

ああ

あなた監督だけど.....今のところ監督の采配に期待してもらうのが1番です

ああ

そうさくらはさんは考えるでしょうね

ああ

チョコ娘とかすごい人がいるけど.....

.....

世間を動かすことでは一まだインパクトが足りない

4人目のあかちゃんみたいなの？

社長やってるのに4人目のあかちゃんだから一すごいんだけど

ああ

スイスの金賞もすごいんだけど

うん

人の心が動くって一よくわかります

うん.....

驚きなんだけど

ああ

おかしなことなんだけど.....これで株主会員増えるのか？

増えると一さくらはさんは思ってるんじゃないですか？

ふーん.....

必ずそうなるんでしょうけど

そう思う？

ええ

4人目のあかちゃん産む社長だから株買うか？

女性に限るでしょうけど

ふーん.....

月曜日に株価がどうなるかですけど

保育の話しが頻繁にある

思わぬ出来事だよな

ええ

.....株主会員サポーターにしたいんだけど

うん

うまくいくんじゃないですか？

.....

さくらさんもどうしたらいいか困ってたと思うんだけど

そうか

割引きはあるんだけど

ああ

惹きつける出来事がないから

ああ.....魅力ね

魅力を知らせる出来事です

4人目のあかちゃん産む社長ってー魅力知らせることになるんか

私も考えてもみなかったんだけどーあくまで家族のことだと思ってた

うん

だけどーさくらさんはーよく世間の女性を見てたんだと思います

これだって？

ええ

ふーん.....

.....

うん？.....もしもし

.....

ああーシンリさん？どうした？

.....

うんー元気元気.....

.....

いいわよ？

.....

うん

.....

え.....

.....

ああ.....

.....

そういうつもりじゃないんだけどー.....そしたらーシンリさんに任せるしかないよーあなたが相談して検討してっていうか

.....

ああー前向きに検討する用意はあるでいいわよ

.....

うん

.....

ああーさっきのことでこれだからなー多いかもしれない

.....

うんーホームページよくできてるからねーそれ見ていただくのでいいんじゃないの？ひまわりの保育は

.....

わかった

.....

大丈夫.....元気だから

.....

保育の話しが頻繁にあるんだってーさっきから

え.....

どうなってんの？

ひまわりが保育やってますってーお知らせはしてるんですけど

うん

心が動くってーそういうお知らせでもないんでしょうね

ああ.....

うちの土地使ってくれないかとかあるんだって

ああ

4人目のあかちゃん産む社長でこうなっちゃうんだな

ああ.....

明るいニュースじゃないですか

このニュースは大きなニュースバリューだったんですね
ニュースね.....わたしたちの個人的なことなのに
ええ

うん？.....もしもし

.....

うん〜どうした？

.....

ニュースリリース？

.....

流してくれって？

.....

流させてくれ？

.....

ああ〜.....見てみる

.....

うん

.....

オーナーにも送った？

.....

見て電話する

.....

.....

.....ああ

.....ああ

.....

これだったらいいか

ええ

3人のあかちゃん産んでもずっと社長やってたし業績もこうだ

.....4人目も同じようにする

うん

社員と株主と会員にお知らせしたんだけど.....新聞社から要請あったからお知らせします

ええ

.....もしもし

.....

わたし〜.....いいんじゃないの？これ

.....

わかった〜要請あったからにして？事実なんだけど

.....

うん

.....なんか〜東京湾のクジラとか立ち上がる〜なんでしたっけ

ああ.....

思いもかけない出来事がほしいんですね〜今

なんなんだろう

明るいニュースじゃないですか？

明るいニュースね

驚きです

思ってもみなかったな

ええ

どうなっちゃうんだろう

取材の要請がたくなんでしょうけど

個人的な取材には出ない

ええ

世間は興味あるか

興味あるんでしょうね

ああ.....

子育てとひまわり育て同時に

この前テレビに出たじゃない

ええ

また出てくれになるな

ええ

さくらさんがしっかりしておかないとおかしくなるか

ええ

思ってもみなかったな

ええ

うん？

.....

ああーネットさん？どうした？

.....

うんーこうなるなんて思ってなかったから戸惑ってるよ

.....

子ども産む度にひまわり大きくなってる？うん？

.....

さくらさんからお願いされたの？

.....

送って？

.....

子育てとひまわり育て.....同時にやってる？わたしが？

.....

ああ.....電話そのままにしてて

.....

.....まだこないけど

.....

ああ.....

.....

ああ.....ちょっと送る

ええ

.....なんじゃ？これー

.....

ああ.....そうなの？

.....

こんな目で見たことないからさー

.....

ああ.....どう思う？

いいんじゃないですか？事実ですから

じゃーさくらさんに送って？

.....

うん

.....

わかった

.....

.....これってすごいな

ええ

何だろう.....たまたまなのかなー

いいえ

いいえって？

あなたー子ども達にいつも感謝してるけどーそのままじゃないですか？

子ども育てるのとーひまわり育てるのと同じ？

社員が育つのと子ども達が育つのも同じです

育てるんじゃないのね

ええ

あかちゃん産まれる度に業績が跳ね上がるのってー社員が育てるのが
抜擢でしょうね

ああ.....

新しい息吹を欲しがらるんでしょうね

ああ.....これ流したってーわたしが説明できないけど

あかちゃん産まれることがーひまわりにプラスだったんです

今日から飛行場で寝る

これはすごいな〜.....

どうなっちゃうと思う？

夕刊か朝刊に載るでしょうね

そうかな.....

あなたにとっても〜ひまわりにとっても良いことですけど

そうか

なんだか.....すごいことになってきたな〜

ええ

ゆうまでは.....何ともなかったけど

ええ

ゆう？ああ.....ちょっと2階見てくる

ええ

.....

.....

ゆう〜？どうなってる？

.....

うまくいかない？なにが？

.....

電池が動かないの？

.....

トモがいればいいんだけど？ああ.....お父さん呼べば？

.....

わかるわよ〜お父さんだって

.....

うん

.....

.....

.....ああ〜行こう

.....

.....

.....

ああ.....動かないのか

.....

.....電池は？

.....

ああ.....充電してたの切れたんだな

.....

うんー電池は充電しないとパワーできないんだよ

.....

ああ.....やっておこう

.....

ああ.....時間かかるから待ってないといけない

.....

.....お茶飲んでくる？

.....

ああー.....ゆうー充電する時さーこっち触ったら危ないからね？

.....

ああー充電はゆうはするなってートモに言われてるのか

.....

じゃーお父さんにやってもらえば？そしたら

.....

お茶にしよう？

.....

.....

.....

飛行場広くなったじゃない

.....

今日から飛行場で寝る？

.....

トモとアイの部屋で寝る？

自立してる

電池できた？

動いてます

ゆう〜急に変わったね

ええ

ゆうの中で何かが動いてるよね

ええ

なんだろう

お兄ちゃんじゃないですか？

まだ1才になんないんだよ？

ええ

階段だってやっただよ？

ええ

それなのに？

今日はオッパイって言いませんけど

寝ないし

ええ

ずっとわたしにくっついてたんだけど

ええ

いいことなのかな〜

トモがお手本ですね.....アイと

自立してる？

ええ

いいのかな〜まだ1才になってないんだけど

あなたのことをどう思うかですけど

.....

ひまわりの社員の反応も同じだと思いますけど

うん？

自立の方向.....向いてます

ああ.....

逆もあるんだろうけど

あかちゃんに嫉妬する？

ええ

それはないもんな

そうですね

どこがどうなっちゃってるのか

.....一緒に利尻行ったりするので〜いいんだと思いますけど

あなたが受け皿やるってこと？

たまたま時期がそうなたただけだけど

ドイツ行ったりしたじゃない？ トモとアイ

ええ

北海道にも行ったし

磐梯山にも行きました

みんなあなたが受け皿したんだ..... トモとアイには

ええ

ふ〜ん.....あなたってよく考えるな

.....

実行するし

.....

わたしだけだったら〜いろいろあるよな

あるかもしれませんね

ゆうにも利尻の話したの？

ええ

なんだって？

トモとアイと一緒になのか

ああ.....自分だけいつも置いていかれたからね

ええ

一緒にいいんだ

そうですね

でもな.....階段だってああだもんな〜

あなたが育った

もうトモとアイ帰ってくるな

ええ

お昼からどうしようか

お店に来てくれって言わないから.....

ああ

泳ぎにでも行くか

みんなに聞いてみてください

うん

.....あなたがあかちゃん産む度にみんな自立していったんでしょね

ひまわりのこと？

子ども達も

ああ.....

あなたがパニックにならないから〜こうなったんだろうけど

4人もいたらパニックになるか

少なくとも社長はできないってみんな思うでしょうね

それが常識？

ええ

そうかな.....わたしはみんな育つのに〜いいアイデアもらってるけどな

子ども達にですか？

うん〜トモいなかったら〜ひまわりここまできてないよ

ああ.....あなたが育ったんですね

ああ.....ああ

育ってる途中だろうけど

ああ.....

あなたが育てばひまわりの社員が育って〜ひまわりも育ちます

ああ.....

特殊なケースなのかもしれない

フツウだよー.....本当は

固定観念あるからフツウだとは思いませんよ

子育てしながらタイヘンだった？

.....

美談になっちゃう？

常識で考えるとそうなるんでしょうね

おかしいね

おかしいけど.....常識です

ああ

どういう報道がなされるか.....

美談じゃ困るけど

.....

わたしが育ったんだって言わないといけないか

さくらさんに伝えたらいい

.....もしもし

.....

ああーもうリリースした？

.....

ああーネットさんのグラフ入れ込んでるのか

.....

社長に聞きました？いいか？

.....

うんーさくらさんがわたしに

.....

わたしはさーあかちゃん産む度に自分が育ったからだと思う

.....

わたしが育てばーひまわりのみんなも育つじゃない

.....

ひまわりも育つから

.....

あかちゃんに感謝なんだけど

急に泳げるようになった

.....久しぶりだったな

ええ

ゆうも.....急に泳げるようになった

不思議ですね

うん〜わたしにピッタリくっついてたからね

ええ

.....ああ〜ゆう〜お風呂にしよう？

.....

お父さんと一緒にする？男湯だよ？

.....

そう？

.....

ああ〜じゃ〜アイ.....行こう

.....

ゆうお願い

ええ

.....

なんですか？

ああ.....

大丈夫ですよ？

わかってんだけど

じゃ〜.....

うん

アイ〜ちょっと待って.....もしもし

.....

うん〜どうした？

夕刊？今日の？

.....

ああー.....今さープールいる

.....

わかったー帰りに新聞見る

.....

ニュースになってるのか

.....

ああーわかった

.....

うん

.....

さくらさんタイヘンだけど

.....

ああー西宮行くのか

.....

うんー直接こっちにはないと思うから

.....

うん

.....

わかった

.....

うん？アイは？

.....

先に行ったのか

.....

ああーそこにしたの？

.....

ああーわかった

.....

お母さんのバッグ持ってきてくれたのか

.....

ありがとう

.....

ゆうの着替えここにあるんだけど

.....

ああー持ってってくれる？

今日の夕刊に出てる

.....帰りに買物して行くから

ええ

ゆうーオッパイは？

.....

オレンジジュースがいい？

.....

大きな声でオッパイとか言ったらいけないの？

.....

わかったーそうする

.....

じゃートモがまとめて？ゆうはオレンジジュースだって

.....

お母さんもオレンジジュース

お父さんはコーヒー

.....

.....

.....

.....

久しぶりで気持ちいいな

そうですね

何時？

3時過ぎました

そう

.....

わかってるーサッカー教室でしょ？

.....

なんで？お母さんフツウだよ

.....

あかちゃんいてもフツウだよ

.....クラブ支配人だけど

うん？

.....

そうです

.....

新聞ですか？

.....

ああーそうです

.....

どうもありがとうございます

.....

新聞早いな

ええ

.....

.....

ああ.....

これはニュースですね

うん

これ.....お母さんが4人目のあかちゃん産まれるニュースだけどー今日の夕刊に出てる

.....

ここからここまで

.....

うんーひまわりの社員に知らせないといけないだろう？そしたらいろいろ知

らせないといけない人が多くなって.....新聞も知らせてくれになったんだよ

.....

うんーこれだとー新聞見てる人も知ることになるけど

.....

なんでってー4人もあかちゃんっていうかー子どもいてひまわりの社長やるってーニュースなんだよ

.....

ああー誰もそんなことできないから

.....

うんーあかちゃん育てるのタイヘンだから

.....

ううんーあんたたちはタイヘンじゃないわよー一緒にいたらおもしろいじゃない

.....

うんーお母さん楽しいわよ

.....

だからお母さんにとってはニュースじゃないんだけど

.....

うんーフツウはニュースなんだね

.....

お父さんいるからだけど.....

『株主価値ーわたしと私129』

げんじあきら

2005年

これまでのこと

わたし、どうしても企画が出せないんです。せっぱつまって、私の汚いオフィスへやってきました。１９９２年の暑い日です。ここから、わたしと私の物語は、はじまりました。１９９８年６年目にしてやっと一緒にシャワーもできるようになりました。１９９８年暮れに、居酒屋を買い取ることにになりわたしのはじめてのお店になりました。

１９９９年２月１８店のお店を９億３千万円で食品会社から買いました。借金を１２億円しました。私が借りたのです。わたしの修行のためだって言うんだけど。全部で２２店です。ひまわり株式会社が１９９９年５月１日に発足しました。京都も１億円で買いました。神戸も隣を買いました。あかちゃんひまわりを近所に建設することにしました。私の借金は１５億になっています。アメリカの会社が投資会社を使って、私からひまわりの株を買う工作をしています。銀行は１２億の返済を迫ってきました。３億円だけ自己資金から返済しました。また借金は１２億になりました。税金の支払いでこのままではまずい。私の母親の口利きで山口の銀行から３億円を借りた。税金の支払いのために２億円をプラス借りて５億になった。合計１７億になる。毎日ピンチです。

２００２年３月期の決算ですごい利益です。税金のために２億円借りました。私の借金は１９億になりました。

赤坂からひまわりのコンピューターに侵入されました。危機一髪でした。プロレスラーが助けてくれました。

２００１年１月に何とか協会の会長はわたしのあかちゃんを見て亡くなりました。わたしを襲う闇を守ってくれるプロレスラーが継ぎました。闇の人です。

洋服の会社のオーナーから狙われています。また銀行から返済を迫られています。仕入れ先の１社が洋服屋に付きました。ハカセに結婚を申し込んで断られた腹いせです。ハカセはごめんなさいをしました。

千葉のお店から情報システムに侵入されそうになりました。わたしが情報システムよくわからないからまずい。西宮のお店の屋根裏からハッカーが侵入

しょうとしました。赤坂千葉西宮です。プロレスラーが捕まえました。

わたしの昔のカレとの写真をメールされて脅されました。会計監査法人の社員と組んでいました。大阪のホテルでおまわりさんをお願いしました。まだ週刊誌に渡っていません。

私の研究会を立ち上げました。わたしが事務局です。500円です。

渋谷道元坂上に大きなおすしのお店をはじめました。回転しないで自分がすきなおすしを取って歩くスタイルです。15も支払いカウンターがあります。支払いはカードのみです。

お店に大画面を設置しました。わたしがDJやっています。

私のオフィスは部屋いっぱいの電車の線路になった。寝るときは寝袋で駅の横に寝る。

カイケイさんおすしの人に変身。

『株主価値ーわたしと私129』は2005年でした。

柏餅がたくさん売れました。

4人目のあかちゃんを妊娠しました。

『お客さま価値ーわたしと私130』へ続く

『企画が溢れるーわたしと私001』

『企画をするーわたしと私002』

『魅力が溢れるーわたしと私003』

『魅力ある商品が溢れるーわたしと私004』

『生活者が溢れるーわたしと私005』

『生活の定番ーわたしと私006』

『見えざる悪魔ーわたしと私007』

『挑戦者ーわたしと私008』

『変革の方法ーわたしと私009』

『一つ目の信号ーわたしと私010』

『強〜い情熱ーわたしと私011』

『発達の遅い枝ーわたしと私012』

『地盤ーわたしと私013』

- 『知のダム論ーわたしと私 0 1 4 』
- 『知のダムを構築するーわたしと私 0 1 5 』
- 『生活をデザインするーわたしと私 0 1 6 』
- 『商品を創るーわたしと私 0 1 7 』
- 『商品開発者ーわたしと私 0 1 8 』
- 『商品を創るーわたしと私 0 1 9 』
- 『戦略ーわたしと私 0 2 0 』
- 『さらばマーケティングーわたしと私 0 2 1 』
- 『マーケターーわたしと私 0 2 2 』
- 『愛が溢れるーわたしと私 0 2 3 』
- 『人が動く押しボタンーわたしと私 0 2 4 』
- 『愛を育てるーわたしと私 0 2 5 』
- 『愛を生める子ども達ーわたしと私 0 2 6 』
- 『自分を育てるーわたしと私 0 2 7 』
- 『人を育てるーわたしと私 0 2 8 』
- 『恋するってーわたしと私 0 2 9 』
- 『クリエイティブに生きたいーわたしと私 0 3 0 』
- 『創造的な生き方ってーわたしと私 0 3 1 』
- 『いい考え出すってーわたしと私 0 3 2 』
- 『閃きーわたしと私 0 3 3 』
- 『売上を目指さないーわたしと私 0 3 4 』
- 『会社ってーわたしと私 0 3 5 』
- 『氷山のようにーわたしと私 0 3 6 』
- 『紙芝居のようにーわたしと私 0 3 7 』
- 『心棒ーわたしと私 0 3 8 』
- 『会社を動かす人ーわたしと私 0 3 9 』
- 『経営トップーわたしと私 0 4 0 』
- 『会社の本質を動かす人ーわたしと私 0 4 1 』
- 『表と裏ーわたしと私 0 4 2 』
- 『よろいーわたしと私 0 4 3 』
- 『観客席ーわたしと私 0 4 4 』

『心の中の逃げ道ー保険かけるなーわたしと私 0 4 5 』

『疑問の扉ーわたしと私 0 4 6 』

『研究ーわたしと私 0 4 7 』

『研究の方法ーわたしと私 0 4 8 』

『出没する研究者ーわたしと私 0 4 9 』

『ころろが消えるーわたしと私 0 5 0 』

『なみだーわたしと私 0 5 1 』

『ころろを活かすーわたしと私 0 5 2 』

『時代ってなんだーわたしと私 0 5 3 』

『時代はエスカレーターのようにーわたしと私ー54』

『個の時代ーわたしと私ー 0 5 5 』

『インターネット時代動かすーわたしと私 0 5 6 』

『時代を変える人ーわたしと私 0 5 7 』

『青い豹描けますかーわたしと私 0 5 8 』

『ワンパターン症候群ーわたしと私 0 5 9 』

『常識ーわたしと私 0 6 0 』

『お金の本質ーわたしと私 0 6 1 』

『銀行ってなんだーわたしと私 0 6 2 』

『儲けのエクスタシーーわたしと私 0 6 3 』

『組織ってーわたしと私 0 6 4 』

『自在な組織ーわたしと私 0 6 5 』

『成功請負人ーわたしと私 0 6 6 』

『光源ーわたしと私 0 6 7 』

『情報発信力ーわたしと私 0 6 8 』

『おもしろいーわたしと私 0 6 9 』

『遊びのエクスタシーーわたしと私 0 7 0 』

『遊びころろーわたしと私 0 7 1 』

『かわいーわたしと私 0 7 2 』

『感性が溢れるーわたしと私 0 7 3 』

『感動したいんだよーわたしと私 0 7 4 』

『あかちゃん 1ーわたしと私 0 7 5 』

- 『あかちゃん 2ーわたしと私 0 7 6 』
- 『あかちゃん 3ーわたしと私 0 7 7 』
- 『流れをつくるーわたしと私 0 7 8 』
- 『逆流ーわたしと私 0 7 9 』
- 『リスクテイキングーわたしと私 0 8 0 』
- 『展開ーわたしと私 0 8 1 』
- 『権力には弱いからーわたしと私 0 8 2 』
- 『わたしのカリスマーわたしと私 0 8 3 』
- 『権力のエクスタシーーわたしと私 0 8 4 』
- 『求心力ーわたしと私 0 8 5 』
- 『真のリーダーーわたしと私 0 8 6 』
- 『人が動くーわたしと私 0 8 7 』
- 『ひまわりの情報システムーわたしと私 0 8 8 』
- 『情報システムーわたしと私 0 8 9 』
- 『情報システムのこれからーわたしと私 0 9 0 』
- 『オーラがあるってーわたしと私 0 9 1 』
- 『気ってなんだーわたしと私 0 9 2 』
- 『救世主ーわたしと私 0 9 3 』
- 『ノウハウーわたしと私 0 9 4 』
- 『奇異ーわたしと私 0 9 5 』
- 『プロフェッショナルーわたしと私 0 9 6 』
- 『決定力ーわたしと私 0 9 7 』
- 『エースストライカーーわたしと私 0 9 8 』
- 『ヒーローーわたしと私 0 9 9 』
- 『カオスからの脱出ーわたしと私 1 0 0 』
- 『希望ーわたしと私 1 0 1 』
- 『ドミノのようにーわたしと私 1 0 2 』
- 『知力ーわたしと私 1 0 3 』
- 『知力の時代ーわたしと私 1 0 4 』
- 『サイエンスでしょーわたしと私 1 0 5 』
- 『プロデュースーわたしと私 1 0 6 』

『健康ーわたしと私 1 0 7 』

『病気ってなんだーわたしと私 1 0 8 』

『ストレスーわたしと私 1 0 9 』

『体力ーわたしと私 1 1 0 』

『学習ーわたしと私 1 1 1 』

『コンセプトとお手本とモノーわたしと私 1 1 2 』

『学習と教育ーわたしと私 1 1 3 』

『社会はどこへーわたしと私 1 1 4 』

『市場経済社会ーわたしと私 1 1 5 』

『競争社会 ^ わたしと私 1 1 6 』

『育つ社会ーわたしと私 1 1 7 』

『仕事ーわたしと私 1 1 8 』

『分業ーわたしと私 1 1 9 』

『敷石のような仕事ーわたしと私 1 2 0 』

『一匹狼ーわたしと私 1 2 1 』

『自信ーわたしと私 1 2 2 』

『自信喪失症ーわたしと私 1 2 1 3 』

『自信回復ーわたしと私 1 2 4 』

『ふんばるーわたしと私 1 2 5 』

『逃げないーわたしと私 1 2 6 』

『躊躇ーわたしと私 1 2 7 』

『企業価値ーわたしと私 1 2 8 』



株主価値

わたしと私ー129

げんじあきら

株主価値－わたしと私 1 2 9

著者 げんじあきら

* 本書は (株) ボイジャーの [Romancer](#) で作成されました。